



ALLEINGESCHÄFTSFÜHRER / CEO, M, 47 JAHRE
PRODUZIERENDES GEWERBE
BUNDESWEIT MOBIL (VORZUGSW. SÜDDEUTSCHLAND)

EXPERTISE

22 Jahre Führungskraft, davon 17 Jahre GmbH-Geschäftsführer mit voller P&L-Verantwortung und bis zu 50 Mio. Euro Jahresumsatz

Bisherige Branchen: Automotive, Kunststoffspritzguss, Werkzeugbau, Vermögensverwaltung, Industrieholding

PASSION

Unternehmen weiterentwickeln bzw. aus der Stagnation oder Krise führen, besondere Leidenschaft für die Arbeitsfelder Change-Management, Digitalisierung, Automatisierung der Fertigung, Optimierung von Finanzen und Controlling, Restrukturierung

ZIEL

Eine leitende Funktion auf erster Führungsebene in einem Unternehmen mit viel Gestaltungsfreiraum, das einen klugen Impulsgeber und dynamischen, integrativen und hochmotivierenden Macher sucht

BERUFSPRAXIS

07/2021 bis heute

ALLEINGESCHÄFTSFÜHRER / CEO

Unternehmen für Kunststoffspritzguss, 25 Mio. Euro Umsatz

- Verantwortung für Gesamtunternehmen, Supply Chain, Projektmanagement, Qualitätsmanagement und Werkzeugbau
- Leitung umfangreicher Change- und Digitalisierungsprozesse
- Implementierung einer neuen Geschäfts- und Vertriebsstrategie
- Führung der 120 Mitarbeitenden

05/2005 – 06/2021

GESCHÄFTSFÜHRENDER INHABER IM EIGENEN UNTERNEHMEN FÜR PROJEKT- UND INTERIM MANAGEMENT

Kunden: Automobilhersteller, Zulieferindustrie (Tier1 und Tier2), Werkzeugbau und Kunststoffspritzguss

- Volle Ergebnisverantwortung für Projekte bzw. Linienpositionen
- Analyse des IST-Zustands und Erarbeitung der Projekt- bzw. Unternehmensziele
- Projektplanung und -steuerung

Funktionen: Geschäftsführer, Projektmanager, Programm Manager, Modulleiter, Prozesskettenverantwortlicher für Prototypen, Leiter Personalmanagement, Leiter Vertrieb, Leiter Asset- und Risikomanagement, Leiter Entwicklung Neuprojekte

09/2003 –05/2005

AUFBAU DES EIGENEN UNTERNEHMENS FÜR INTERIM MANAGEMENT

Wichtigster Auftrag: Sicherstellung der Projektfinanzierung für einen Werkzeugbauer mit 28 Mitarbeitenden sowie Einführung von Controlling-Instrumenten

04/2001 – 08/2003**KAUFMÄNNISCHER LEITER**

in einem Unternehmen, das Kunststoffteile für die Fahrzeug-, Luftfahrt- und Maschinenbauindustrie entwickelt und konstruiert, 7 Mio. Euro Umsatz, 128 Mitarbeitende

- Führung von drei Mitarbeitenden und der Personalabteilung
- Verantwortung für den kaufmännischen Bereich und das Controlling

11/1998 – 03/2001**IMMOBILIEN-/KREDITSPEZIALIST, HANDLUNGSVOLLMACHT NACH §54 ABS. 1 HGB****07/1996 – 10/1997****KREDITSACHBEARBEITER IN EINEM BANKINSTITUT**
(anschließend Zivildienst 11/1997 – 10/1998)**BILDUNG**

Executive MBA Wealth Management
 Dipl. Private Banking Experte, Zertifizierter Private Banker
 Bankkaufmann IHK

QUALIFIKATIONSPROFIL

Spektrum Unternehmensführung	Change Management, Automatisierung, Digitalisierung, Finanzen und Controlling, Restrukturierungen, M&A-Prozesse, Gründungen und Abwicklungen
Produkte und Branchen	Automotive, Kunststoffspritzguss, Werkzeugbau in der Kunststoffindustrie, Vermögensverwaltung, Family Office, Industrieholding
Produktion	22 Erfahrung in der Herstellung von Kunststoffteilen für die OEMs, Tier1 und Tier2 sowie dazugehörigen Werkzeugbauer
Sprachen	Deutsch Muttersprache Englisch gute Kenntnisse
Personalmanagement	22 Jahre Führungskraft für bis zu 320 Mitarbeitende 2 Jahre Leiter Personalmanagement
Kapital, Finanzen, Rechnungswesen, Controlling	Wealth Management Beteiligungsmanagement und -controlling Portfolio- und Risikomanagement
Prozesse	Lean, Six Sigma, 5 Why
Qualitätsmanagement	VDA6.4, ISO 9001, ISO 14001, IATF 16949
IT-Kenntnisse	<ul style="list-style-type: none"> ▪ MS Office ▪ MS Project ▪ ERP-Systeme (SAP SAP R3 R4, ProAlpha, DATEV, Jetstream) ▪ CATIA V4/V5 ▪ KPIs über Power BI
Mobilität	Bundesweit mobil – bevorzugt Süddeutschland
Verfügbarkeit	6 Monate (früherer Ausstieg verhandelbar)

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten? Wir übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Wir arbeiten im Auftrag des Bewerbers. Deshalb ist unser Service für ein einstellendes Unternehmen und für Personalberater auch im Falle einer erfolgreichen Vermittlung **kostenlos**.

Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter claudioellke@adensam.de