

技術士になって開業しよう！

2022年2月2日～3日

公益社団法人 日本技術士会 神奈川県支部

技術士（情報工学）

脇本 康裕



技術士 (プロフェッショナルエンジニア) とは

● 技術士 Professional Engineer

- 「技術士」は、産業経済、社会生活の科学技術に関するほぼ全ての分野（21の技術部門）をカバーし、先進的な活動から身近な生活にまで関わっています。
- また、「技術士」は、国によって科学技術に関する高度な知識と応用能力が認められた技術者で、科学技術の応用面に携わる技術者にとって最も権威のある国家資格です。
- さらに、「技術士」は、「技術士法」により高い技術者倫理を備え、継続的な資質向上に努めることが責務となっています。

● 技術士の活動分野

・企業内技術士として

技術業務のリーダー 技術監理

・公務員技術士として

行政業務 関係機関との協議

地域住民との折衝

・教育・研究者として

大学等の高等教育機関

公的な研究機関

・知的財産評価者として

弁護士、弁護士等とパートナーを組んで

技術的評価の役割を担う

・中小企業への協力支援

技術指導 技術調査 技術開発

技術評価

・海外活動として

公的海外関係機関への専門家派遣

JICA JETRO JBIC

外国政府自治体への専門家派遣

世界銀行 アジア開発銀行

・コンサルティング業務

企画、調査、計画、設計、監理

工業事業のコンサルタント業務・工事監理

工事に伴う技術調査・評価

中小企業施設(専門家派遣等)

裁判所・損保機関等の技術調査・鑑定

工事監査・技術関係試験

技術審査・評価 技術的研究・調査

新技術の実用化のための研究開発支援

・その他

企業経営 NGO/NPO

技術士事務所を開業するということ

- 技術士の働き方
 - ① 組織(企業)内技術士
従業員や職員として組織に属する
 - ② フリーランス
個人として団体や企業等からの業務を受託
 - ③ 事業経営
個人事業体や法人を設立して事業運営

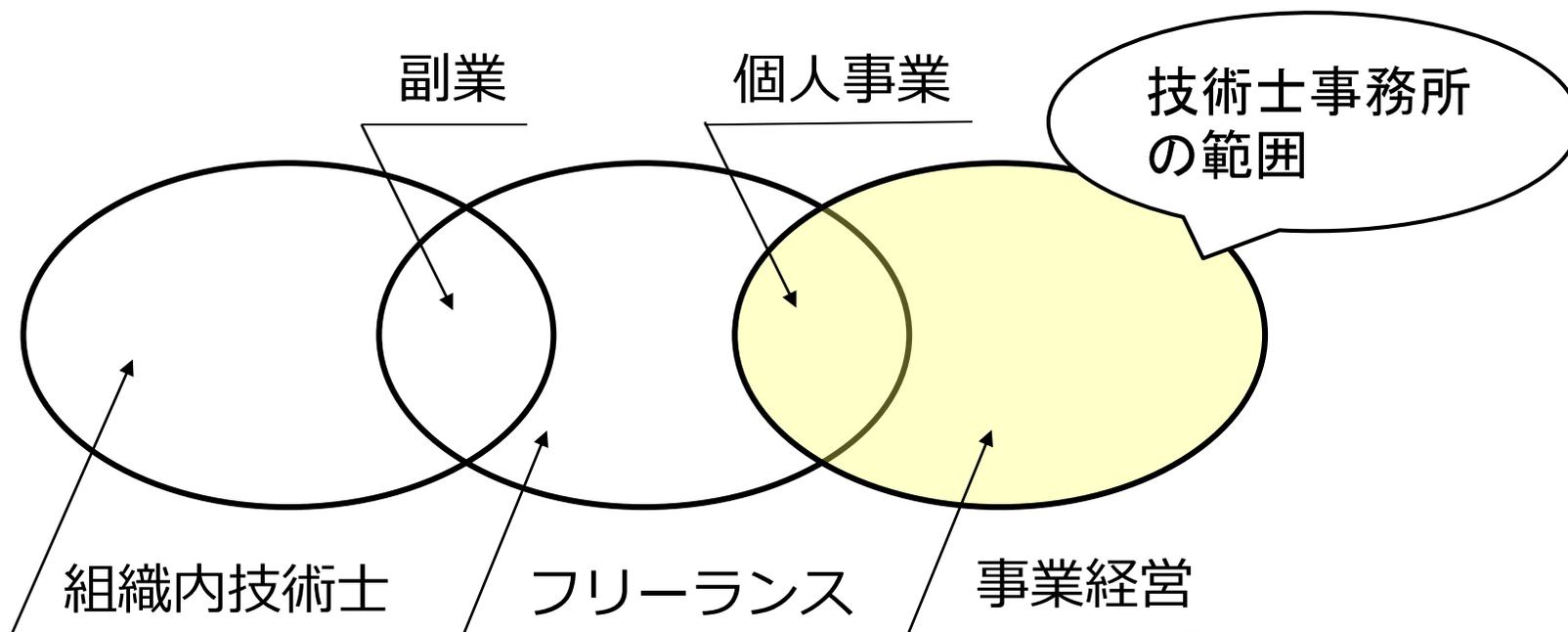
技術士事務所の開業とは

- (1) 個人事業の開業届を出す
- (2) 法人を登記する

このいずれかに相当

技術士登録者の勤務先
(2019年3月末現在)

勤務先	比率 [%]
官庁	1.8
地方自治体	6.3
教育機関	0.5
独立行政法人等	1.2
公益法人	3.1
一般企業	42.7
建設コンサルタント業	35.8
自営	8.6



日本技術士会「技術士」より

技術士事務所の業務

• 業務の内容

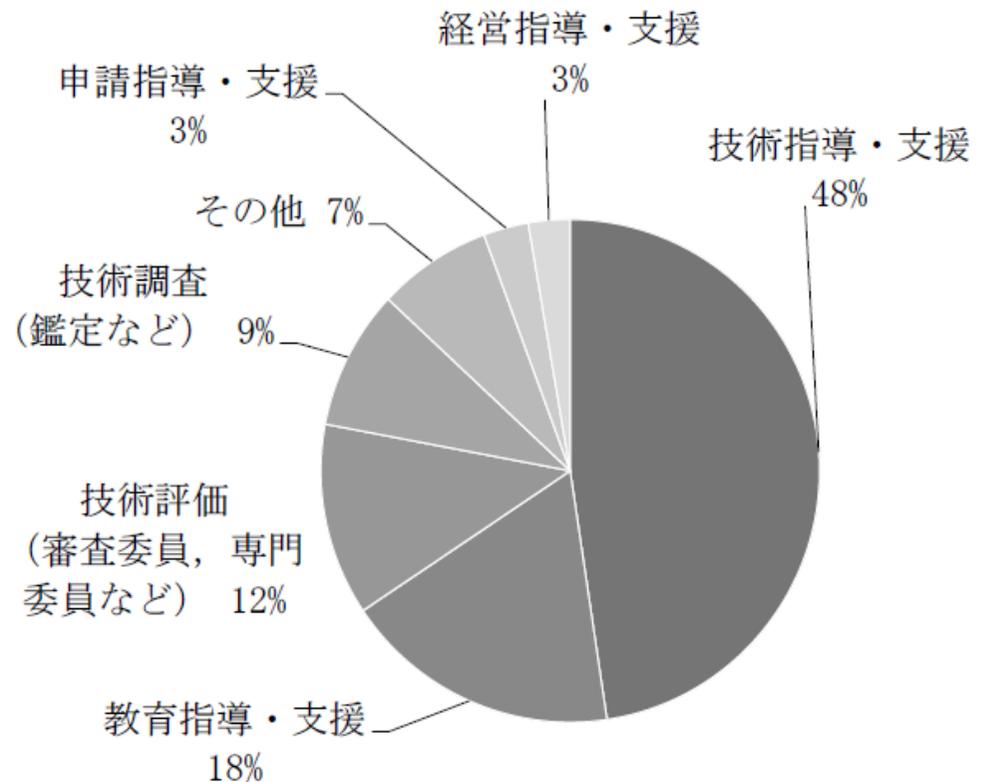
- ① 経営 商品戦略、事業計画など
- ② 開発 手法、管理、権利化など
- ③ 製造 製法、不具合対策など
- ④ 教育 技術導入、規格対応など
- ⑤ 評価 審査、知財評価など
- ⑥ 調査 文献調査、分析、鑑定など
- ⑦ 申請 プロジェクト申請など

• 業務のスタイル

- ① 単発 単独課題を短時間で解決
- ② 特定 関連課題を一定期間で解決
- ③ 継続 課題を限定せず継続的応

• 技術士の業務の内容、スタイルはとても多様

• 経営コンサルタントとの違い



技術士の業務分類 (企業内の業務は対象外)

日本技術士会「第2回 技術士報酬アンケート結果」より
2017年5月

脇本半導体応用技術士事務所 (2021/4/21 開業)の場合

- ネーミング : 名前 + 素性 + 意志 + 「技術士事務所」
- サービス内容
 - 新事業支援 事業アドバイス、イノベーションや協業推進、M&A支援など
 - 商品企画 新商品の企画・検討、マーケティングなど
 - 広報支援 広報/販促/PRツール制作、SNS/HP/展示会など露出支援
 - 開業支援 技術士事務所、技術コンサルティング業の開業支援、伴走
 - 半導体応用 組込/IoTシステムにおける半導体活用支援、トラブル対応
 - 調査・分析 主として公開情報による業界や企業情報の収集、分析

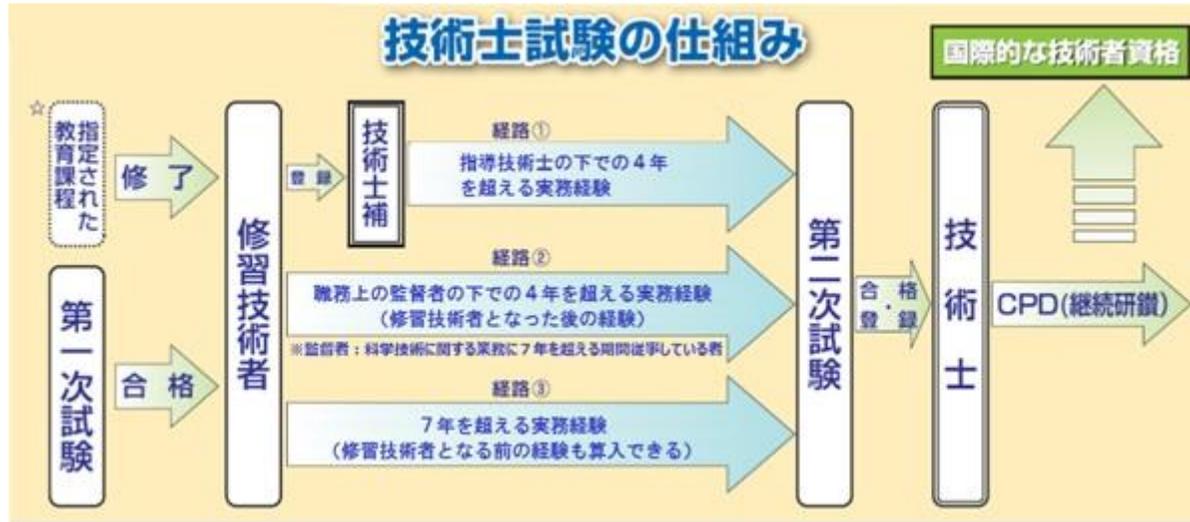
- 主な顧客実績 (2021年)
 - 高校生向け職業人講話
 - 横浜商工会議所
 - 自動車電装品メーカー
 - 技術系人材派遣業
 - ソフトウェア開発業
 - 経営コンサルタント



ホームページ

開業するには (1)

- 技術士になる

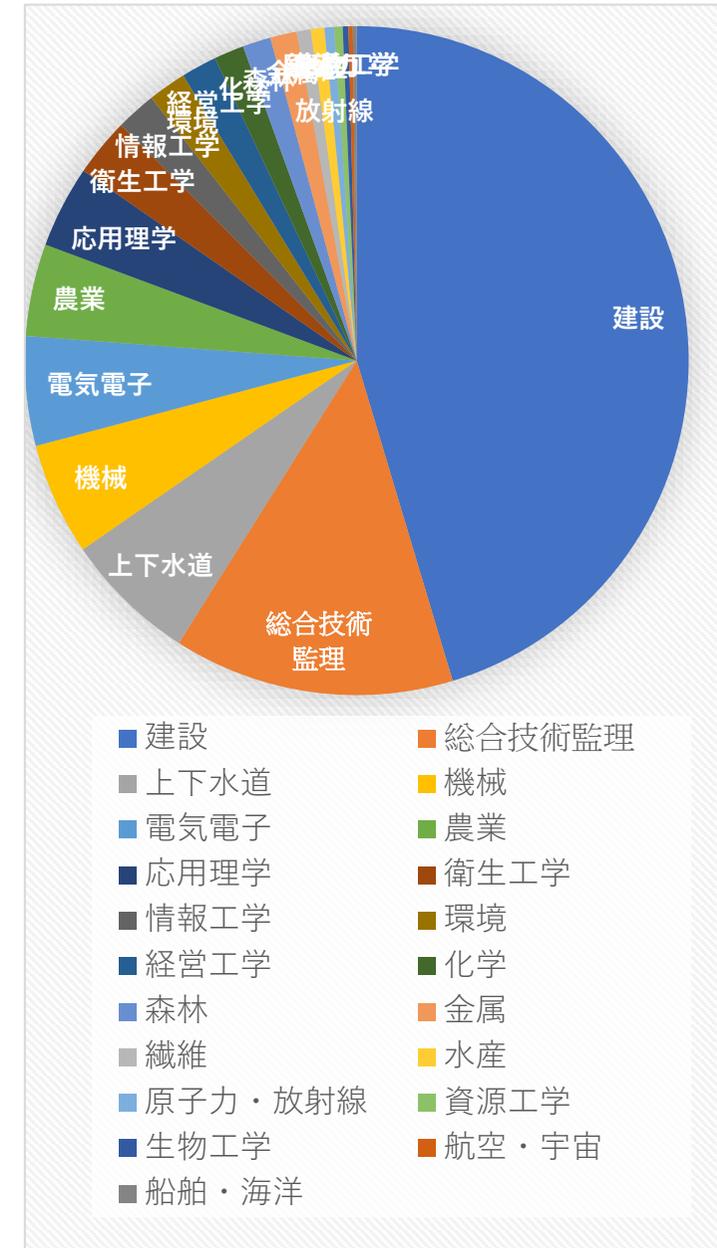


公益社団法人 日本技術士会ホームページより
https://www.engineer.or.jp/contents/become_engineer.html

- 技術士事務所の企画、計画を作る
 - 自分の経歴、強み/弱み、人脈等の棚卸
 - 構想を具体化～第三者意見が重要、技術士会研修もあり
 - 事業計画書～必要経費・投資額と損益分岐点の把握
- 資金計画
 - 開業資金の見積～不動産(事務所)、設備、運転資金
 - 開業資金の調達～自己資金、融資、出資

技術士部門と登録比率

2022年3月末日現在



日本技術士会「事業報告書 附属明細書その1」より

開業するには (2)

- 開業手続き
 - 業務用の口座開設
 - 開業届けまたは法人登記
 - 名刺印刷、HP立上、経理対応
- 人脈を整備する
 - 上司、同僚、後輩の関係活用
 - 開業計画を説明する
 - Give & Giveの精神
- 人脈を拡大する
 - 知人、顧客候補の紹介
 - 技術士会、学会等の活用
 - WEBサイトのコネクション
- 仕事を見つける
 - 知人からの紹介
 - マッチングサービス
 - WEBサイト問合せ

分類	例
知人紹介	元先輩・上司・業務関係者
	元同僚、後輩、部下
	クライアントの知人
業務紹介・マッチング	経済産業省、中小企業庁、自治体など公的機関
	日本技術士会、学会、業界団体など
	民間マッチングサービス
SNS	コミュニケーション系
	ビジネス系
WEBサイト	ブログ系
	ホームページ

仕事を見つける方法 (例)

他業種(製造業、小売業など)との違い

助かるところ

- 不動産屋や設備への投資が少なくて済む
→自宅でPCだけでも開業可能
- 事務所の立地条件が厳しくない
→多くの場合、リモートでも仕事はできる
- 仕入れや棚卸が不要
→材料費ゼロ、原価率ゼロ



難しいところ

- パフォーマンスの維持、改善は自分次第
→情報が原材料、頭脳が付加価値
- ニーズを見つけるのが難しい
→専門的であればあるほど狭き門となる
- 属人性が強いので事業拡大、継承が難しい
→アウトソーシングや自動化、スタッフ育成が課題



よくある疑問

Q 独立、開業するのはいつがよいか？

A 早くても遅くても得失あるが、やりたいと思う時が良いタイミング

Q 今は企業務めだが、何をしておくべきか？

A 人脈の整備と拡大をお勧めする。特に企業の看板は人脈拡大に有効

Q 雇用されるのと、フリーランスや開業とどちらがよいか？

A 雇用は安定と引換えに拘束される。仕事の自由度がフリーランスや開業の利点

Q 技術士の資格がないと開業できないのか？

A 業務独占資格ではないので技術士でなくても技術コンサルタント(*)はできるが、資格取得により社会的な信頼が得られ、技術士会での活動もできる

Q 技術士の専門部門はどうやって選ぶのか？

A 経験豊富な部門を選択するのが基本。迷うなら独立・開業を意識してはどうか

* 一部建設コンサルタントを除く

回答は講師の意見、見解に基づいています

問合せ先

公益社団法人 日本技術士会神奈川県支部

TEL : 045-210-0337 FAX : 045-210-0338

E-mail : kanagawa@engineer.or.jp