



## VERTRIEBSGESCHÄFTSFÜHRER CHEMISCHE INDUSTRIE

Promovierter Chemiker

Bundesweit mobil, vorzugsw. Hessen, RLP oder Baden-Württ.

### EXPERTISE

- 24 Jahre Erfahrung in internationalem Sales und Marketing in der chemischen Industrie
- 19 Jahre internationale Vertriebs- und Marketingerfahrung
- 12 Jahre P&L-Verantwortung
- 5 Sprachen / hohe interkulturelle Kompetenz

### BERUFSPRAXIS

#### 2021 bis heute

Seit 2021

#### EIN UNTERNEHMEN DER CHEMISCHEN INDUSTRIE

##### Global Director Sales&Marketing

- Verantwortung für internationalen Vertrieb, Marketing und Business Development
- Umsatz ca. €80 Mio.
- 17 Direct Reports

#### EIN UNTERNEHMEN DER CHEMISCHEN INDUSTRIE

##### Beiratsmitglied

- Strategische Beratung des Boards

#### 2015 bis 2021

#### EIN UNTERNEHMEN DER CHEMISCHEN INDUSTRIE

##### Director Sales and Marketing Europe/Asia

- Einrichtung Shared Service-Center im Finanzbereich
- Etablierung Risikomanagement

#### 1999 bis 2015

2015 – 2015

#### INTERNAT. KONZERN DER CHEMISCHEN INDUSTRIE

##### Global Marketing Director

- Globale Marketingstrategie
- Durchführung von strategischen Marketingprojekten, Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Restrukturierung internationales Marketing
- 4 Direct Reports und Führung von 16 Mitarbeitern

2012 – 2014

##### EMEA Sales & Marketing

- P&L Verantwortung
- 9 Direct Reports und Führung von 14 Mitarbeitern

2008 – 2012

##### Sales Director Europe

- 5 Direct Reports und Führung von 16 Mitarbeitern

2004 – 2007

##### Produktionsleiter Service Technology

2003 – 2003

##### Corporate Lab Manager (USA)

1999 – 2002

##### Product Manager (USA)

1998 – 1999

##### Anwendungstechniker MANNHEIM (DEUTSCHLAND)

## QUALIFIKATIONSPROFIL

<b>Formale Qualifikation</b>	<b>Promovierter Chemiker</b>
<b>Management und Unternehmensführung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ 12 Jahre P&amp;L-Verantwortung</li> <li>▪ 19 Jahre internationale Vertriebs- und Marketingerfahrung in der chemischen Industrie</li> <li>▪ Umsatzverantwortung bis zu €420 Mio.</li> </ul>
<b>Führungserfahrung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ &gt; 20 Jahre fachliche und disziplinarische Führung von internationalen Teams mit bis zu 17 Direct-Reports</li> </ul>
<b>Internationalität</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Bilingualer Deutsch-Italiener</li> <li>▪ 5 Jahre in den USA gelebt und gearbeitet</li> <li>▪ Berufliche Erfahrungen in China   Indien   Brasilien   Russland</li> </ul>
<b>Sprachen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Deutsch - Muttersprache</li> <li>▪ Italienisch - Muttersprache</li> <li>▪ Englisch - Verhandlungssicher</li> <li>▪ Spanisch und Französisch Grundkenntnisse</li> </ul>
<b>Branchenkompetenz</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Chemische Industrie (Kunststoff/Kautschuk)</li> </ul>
<b>Projekterfahrung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Reorganisation eines Produktionsstandortes</li> <li>▪ Einführung Value Pricing nach McKinsey-Beratung</li> <li>▪ Einführung eines weltweiten CRM</li> <li>▪ Post-Merger Integration (Verschmelzung Einkauf und Vertrieb)</li> </ul>
<b>Sales und Marketing</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Globale Marketing/Vertriebsstrategien Konzept und Umsetzung</li> <li>▪ Erarbeitung von Zukunftsszenarien</li> <li>▪ Marketing 4.0 – Konzept und Umsetzung</li> <li>▪ New Business Development – Konzept und Umsetzung</li> <li>▪ Konzept Value Proposition Canvas, Aufbau und Umsetzung</li> <li>▪ Internationale KAM Strategie, Konzept und Umsetzung</li> <li>▪ Sales Excellence</li> <li>▪ Weltweites Vertragsmanagement</li> <li>▪ Verhandlung und Abschluss von Rahmenverträgen</li> </ul>
<b>Business Development</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Operative und strategische Ausweitung von Geschäftsfeldern</li> <li>▪ Strategisches Kundenmanagement</li> <li>▪ Produkt Management</li> </ul>
<b>Mobilität</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vorzugsweise im Großraum Rhein-Neckar aber auch bundesweit</li> <li>▪ Reisebereitschaft vorhanden</li> </ul>
<b>Verfügbarkeit</b>	Ist verhandelbar
<b>Referenzen</b>	Gern auf Anfrage

### Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?

Wir übersenden Ihnen gerne aussagekräftige Bewerbungsunterlagen.  
Wir arbeiten im Auftrag des Bewerbers. Deshalb ist unser Service für ein einstellendes Unternehmen und für Personalberater auch im Falle einer erfolgreichen Vermittlung **kostenlos**.

Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter [frankadensam@adensam.de](mailto:frankadensam@adensam.de)