

 **ACCESS**

CFA - Centre d'insertion
de formation
et d'orientation

L'apprentissage, voie de la réussite



Rentrée 2024-2025

Qualiopi 
processus certifié

 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

Sommaire

Présentation du CFA ACCESS.....3

Présentation du CAP Accompagnant éducatif petite enfance.....9

Présentation du CAP Employé polyvalent du commerce.....17

Présentation du CAP Esthétique, cosmétique, parfumerie.....25

Présentation du BAC PRO Métiers du commerce.....33

Nos locaux/informations40

NOS VALEURS

Nous accordons une importance particulière à l'accompagnement de nos apprentis.

De l'entrée en formation à votre recherche d'employeur nous serons là pour vous accompagner.

NOTRE BUT

Nous souhaitons faciliter l'accès à l'apprentissage tout en fournissant un service et un accompagnement de qualité.

Notre premier but est de vous garantir une bonne intégration dans le monde du travail ainsi que votre réussite aux examens.

CFA ACCESS



6 formations du CAP
au Master en
apprentissage



Des locaux neufs
adaptés à votre
réussite



Une équipe dévouée à
votre écoute



Taux de satisfaction de
90,9%* la qualité de
nos formations

*enquête réalisée en 2024



Cfa.accessformations



CFA Access Formations



cfaaccessformations.fr

- CFA ACCESS -

Ton avenir, tes compétences, notre engagement.

Construisez votre réussite au CFA ACCESS

Qu'est ce que l'apprentissage ?

L'apprentissage offre une opportunité unique d'allier théorie et pratique dans le monde professionnel. En intégrant des périodes en entreprise avec des périodes de formation, elle permet de développer des compétences concrètes tout en acquérant une solide base académique.

C'est une voie enrichissante pour les étudiants, favorisant une transition fluide vers le marché du travail.

On vous accompagne

A choisir la formation qui vous convient

Dans la recherche de votre employeur

Pour établir votre contrat d'apprentissage

A finaliser votre projet professionnel

Les conditions :



Etre âgés d'au minimum 16 ans au moment de l'inscription



Etre admis à la formation ET avoir trouvé un employeur

Notre programme de réinsertion pour les élèves en décrochage scolaire et personnes en difficultés

Notre engagement

Au sein du CFA ACCESS, nous croyons fermement que l'apprentissage est un tremplin vers le succès professionnel. Nous nous engageons à soutenir les personnes les plus vulnérables professionnellement en offrant des opportunités de formation aux jeunes en décrochage scolaire, aux femmes victimes de violences conjugales, ainsi qu'à toutes les personnes en difficulté.

Notre équipe de professionnels dévoués vous guidera tout au long de votre parcours de formation, vous aidant ainsi à vous réintégrer dans le monde professionnel

Notre programme

**Un accompagnement
personnalisé**

**Une équipe dévoué
entièrement consacré
à votre recherche**

**Un soutien du début à
la fin de votre contrat**

**Des formations
supplémentaires
(ex : français, Excel)**

Les avantages de l'apprentissage

- **Expérience professionnelle unique** : l'alternance offre aux étudiants une immersion précoce dans le monde professionnel.
- **Confiance** : en alliant cours théorique et pratique professionnelle, l'alternance permet de travailler votre confiance et légitimité professionnelle.
- **Augmente les chances d'insertion** : les diplômés en alternance ont généralement une employabilité accrues, possédant à la fois des connaissances théoriques et pratiques, répondant aux attentes des employeurs.
- **Financier** : chaque alternant est rémunéré ce qui lui permet de s'assumer financièrement.

Les petits + qui changent tout



Aide au permis de conduire



Transport en commun
remboursé à 50%



Couverture sociale et
congés

Salaire d'un apprenti

	16 A 17 ANS	18 À 20 ANS	21 À 25 ANS	À PARTIR DE 26 ANS
Année 1	477,07 euros	759,77 euros	936,47 euros	1 766,92 euros
	27% SMIC	43 % SMIC	53 % SMIC	100 % SMIC
Année 2	689,10 euros	901,13 euros	1 077,82 euros	1 766,92 euros
	39% SMIC	51% SMIC	61% SMIC	100 % SMIC
Année 3	971,80 euros	1 183,83 euros	1 378,20 euros	1 766,92 euros
	55% SMIC	67% SMIC	78% SMIC	100 % SMIC

Le saviez vous ?

Les entreprises bénéficient une aide de 6000€ à l'embauche pour les apprentis du secteur privé et associatif.

Les entreprises du secteur privé bénéficie de 3000€ d'aide.

De plus, votre employeur est exonéré de charges sociales en vous embauchant.



Nos formations

C.A.P

C.A.P
Employé polyvalent
du commerce

C.A.P
Accompagnant
éducatif petite
enfance

C.A.P
Esthétique
cosmétique et
parfumerie

BAC PRO

Bac Pro
Métiers du commerce
et de la vente

Formation
assistant de vie
aux familles

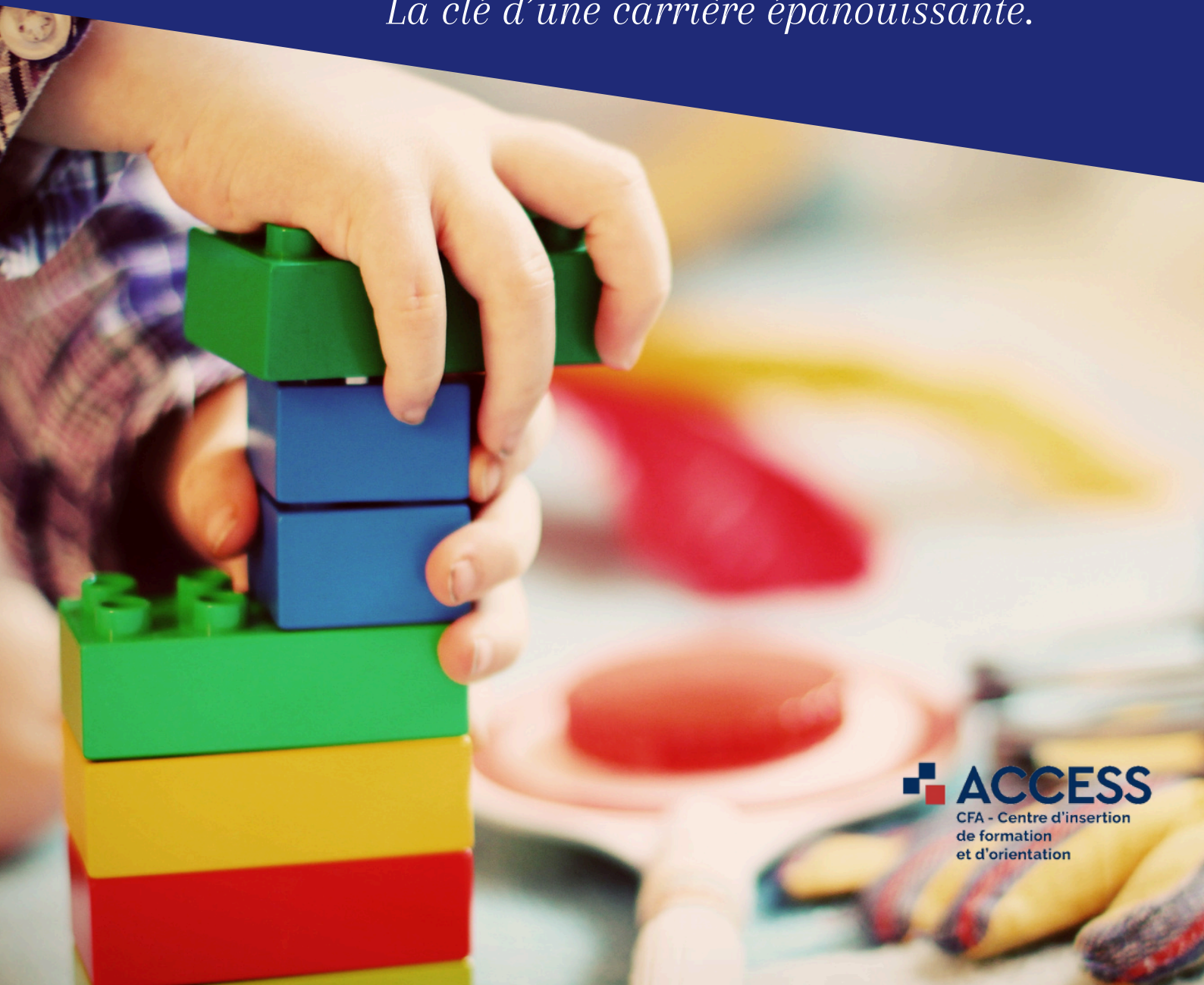
Formation
formateur pour
adulte



C.A.P

Accompagnant Éducatif, Petite Enfance (AEPE)

La clé d'une carrière épanouissante.



Informations

Le C.A.P AEPE vise à former des futurs professionnels travaillant avec les jeunes enfants, de la naissance à leur six ans.

Il vise à développer les compétences liées à l'accueil, la sécurité et l'épanouissement des tout-petits.

Pour qui ?

- Vous êtes **passionné(e)** par le domaine de la petite enfance et vous souhaitez bénéficier d'une formation complète.
- Vous souhaitez **acquérir** des compétences essentielles en matières de soins, d'éducation et de surveillance.
- Vous souhaitez bénéficier d'un **accès à l'emploi** quasi certain.
- Un large choix **d'évolution de carrière.**



Préparation en
1 ou 2 ans

450 heures de
cours par an

Formation
rémunérée

Débouchés et objectifs

C.A.P AEPE

Et après ?

Le C.A.P AEPE offre plusieurs possibilités de carrière :

- Auxiliaire de crèche
- Aide auxiliaire puériculture
- Aide éducateur
- Agent d'animation
- Animateur petite enfance
- Auxiliaire parentale

Après un CAP AEPE vous avez la possibilité de continuer vos études :

- Diplôme d'Etat d'accompagnant éducatif et social
- Bac pro accompagnement, soins et services à la personne
- Bac pro services aux personnes et animation dans les territoires

Bon à savoir

Le CAP AEPE est un bon début pour envisager une évolution de carrière :
Auxiliaire de puériculture,
Educateur spécialisé,
AESH...

Objectifs

- Acquérir des connaissances pratiques et théoriques nécessaires à la petite enfance.
- Adoptés les gestes nécessaires à la réalisation de vos tâches et au bien être des enfants.
- Apporter de l'épanouissement et sécurité à l'enfant.
- Assurer le bien être et le développement de chaque enfant.
- Prendre soin des tout-petits.

Épreuves professionnelles

Épreuve professionnelle 1 :

Accompagner le développement du jeune enfant

Épreuve orale de 25 minutes portant sur les périodes de formations en milieu professionnel (PFMP) ou sur une expérience professionnelle d'au moins 12 semaines.

Le candidat doit présenter 2 fiches :

- Une fiche relative à la réalisation d'un soin quotidien
- Une fiche relative à l'accompagnement de l'enfant dans ses découvertes et apprentissages

Épreuve professionnelle 2 :

Exercer son activité en accueil collectif

Épreuve écrite de 1h30, l'épreuve comporte des questions qui évaluent tout ou une partie des compétences et des savoirs du bloc.

Épreuve professionnelle 3 :

Exercer son activité en accueil individuel

Épreuve orale de 25 minutes

Le temps de préparation est de 1h30. Le candidat présente un projet d'accueil élaboré à partir d'un ensemble documentaire.

Epreuves générales

Les différentes matières :

- Français
- Mathématique
- Histoire-Géographie
- Prévention santé-environnement
- Education physique et sportive

A savoir :

Si vous avez un diplôme équivalent ou supérieur au CAP, vous êtes dispensé de matières générales



Programme de formation

3 blocs de compétences

Les compétences communes transversales (communes aux différents contextes d'exercice professionnel) :

T1: Recueillir les informations, s'informer sur les éléments du contexte et de la situation professionnelle à prendre en compte

T2 : Adopter une posture professionnelle adaptée

T3 : Établir une relation privilégiée et sécurisante avec l'enfant

T4 : Coopérer avec l'ensemble des acteurs concernés dans un but de cohérence, d'adaptation et de continuité de l'accompagnement.

T5 : Organiser son discours

Compétences communes de réalisation (communes aux différents contextes d'exercice professionnel) :

RC1 : Mettre en œuvre les conditions favorables à l'activité libre et à de l'expérimentation dans un contexte donnée

RC2: Mettre en œuvre des activités d'éveil en tenant compte de la singularité de l'enfant

RC3 : Réaliser les soins du quotidien et accompagner l'enfant dans ses apprentissages

RC4 : Appliquer des protocoles liés à la santé de l'enfant

Compétences spécifique aux secteurs d'activité :

RS1 : Assurer une assistance pédagogique au personnel enseignant

RS2 : Assurer des activités de remise en état des matériels et locaux en école élémentaire

RS3 : Négocier le cadre de l'accueil

RS4 : Assurer les opérations d'entretien du logement et des espaces réservés à l'enfant

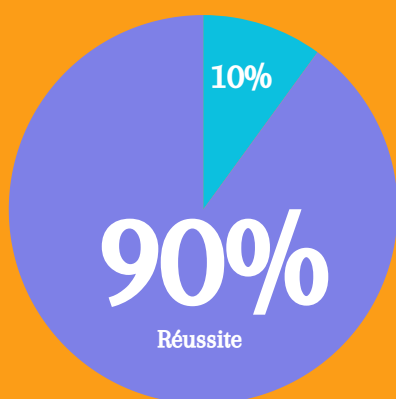
RS5 : Élaborer des repas

Et la réussite dans tout ça ?

Le C.A.P AEPE est l'un des CAP les plus accessibles.

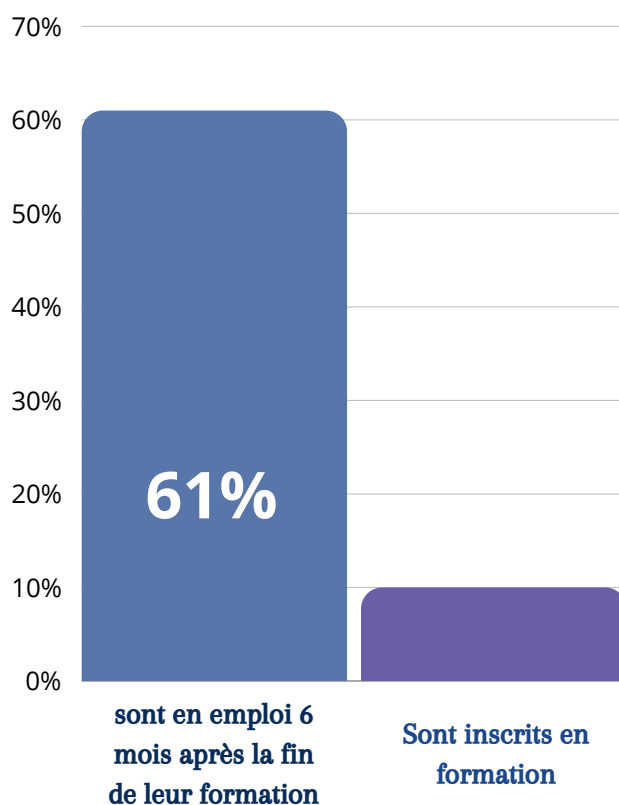
Son taux national de réussite le montre, avec du travail et de la persévérance, vous avez toutes vos chances.

Pourcentage de réussite au C.A.P AEPE en contrat d'apprentissage en 2020*



*Selon les données du Ministère de l'Éducation nationale, de la Jeunesse et des Sports, en 2020

Au niveau national pour un CAP AEPE en apprentissage* :



*D'après les données disponibles sur Inserjeunes : Statistiques pour les années scolaires 2020-2021 et 2021-2022 cumulées

Le saviez-vous ?

6 apprenants sur 10 trouvent un emploi 6 mois après leurs examens*





CFA - Centre d'insertion
de formation
et d'orientation

Nos engagements



Une équipe formée et dévouée entièrement à votre apprentissage.



Une salle neuve entièrement dédiée au CAP AEPE.



Un suivi et un encadrement professionnel entièrement personnalisé.

Notre petit + ?

Une équipe dédiée à l'aide de la création de votre CV et lettre de motivation.



ACCESS

CFA - Centre d'insertion
de formation
et d'orientation



C.A.P

Employé polyvalent du commerce

Votre passeport vers une carrière réussie dans le commerce



Savoir général

Informations

Le CAP équipier polyvalent du commerce forme aux techniques de commercialisation de produits ou de services.

Les enseignements donnent les connaissances sur les circuits de distribution, sur les modes d'approvisionnement, les procédures de stockage des marchandises.

Pour qui ?

- Vous souhaitez avoir une **expérience** concrète du terrain.
- Vous souhaitez acquérir des **compétences pratiques et opérationnelles** dans le domaine commercial.
- Vous souhaitez bénéficier de **perspective professionnelle variées**.
- Vous aimez le contact avec la clientèle.



Préparation en
1 ou 2 ans

450 heures de
cours par an

Formation
rémunérée

Débouchés et objectifs

CAP EPC

Et après ?

Le C.A.P EPC offre plusieurs possibilités de carrière :

- Vendeur en magasin
- Employé(e) de libre-service
- Hôte(sse) de caisse
- Conseiller(ère) de vente

Après un CAP EPC vous avez la possibilité de continuer vos études :

- Bac pro métiers du commerce et de la vente
- Bac pro technicien conseil vente en alimentation (produits alimentaires et boissons)
- MC (futur CS) assistance, conseil, vente à distance

A savoir :

Un diplômé d'un CAP EPC peut exercer dans de nombreuses entreprises tel que :
Centre commerciaux, grandes surfaces, entreprises de vente en ligne....

Objectifs

- Acquérir des compétences variées couvrant tout le secteur du commerce et de la vente.
- Développer des compétences relationnelles pour assurer un service client de qualité.
- Apprendre à gérer les produits, les négociations et les rayons.
- Apprendre le respect des procédures et normes en vigueur.

Épreuves professionnelles

CAP EPC

UP1 : Recevoir et suivre les commandes

Entretien oral de 20 minutes.

Le candidat doit présenter un portfolio numérique réalisé durant sa formation. Le portfolio constitue une présentation des activités menées en entreprise

UP2 : Mettre en valeur et approvisionner

Epreuve pratique et orale de 45 minutes.

L'épreuve comporte deux phases :

- une phase d'observation
- une phase d'entretien

L'épreuve se déroule en entreprise avec une première phase de 30 minutes d'observation des activités et une seconde phases de 15 minutes de questionnement.

UP3 : Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat

Entretien pratique et orale de 35 minutes.

L'épreuve comporte deux phases :

- une phase d'observation
- une phase d'entretien

L'épreuve se déroule en entreprise

Epreuves générales

Les différentes matières :

- Français
- Mathématique
- Histoire-Géographie
- Prévention santé-environnement
- Education physique et sportive

A savoir :

Si vous avez un diplôme équivalent ou supérieur au CAP vous êtes dispensé de matières générales

Programme de formation

CAP EPC

UP1 : Recevoir et suivre les commandes

- Participer à la passation des commandes fournisseurs
- Réceptionner - Stocker
- Préparer les commandes destinées aux clients

UP2 : Mettre en valeur et approvisionner

- Approvisionne, mettre en rayon et ranger selon la nature des produits
- Mettre en valeur les produits et l'espace commercial
- Participer aux opérations de conditionnement des produits
- Installer et mettre à jour la signalétique, lutter contre la démarque et participer aux opérations d'inventaire

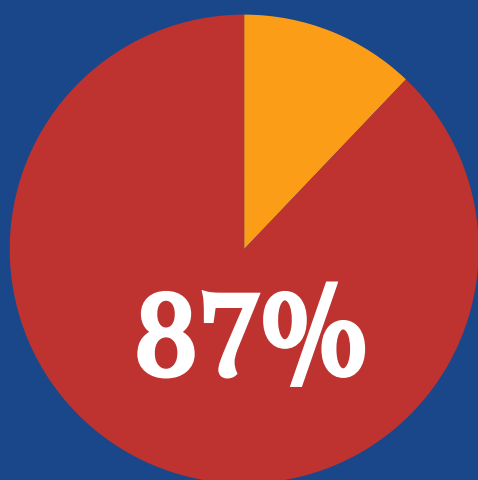
UP3 : Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat

- Préparer son environnement de travail
- Prendre contact avec le client
- Accompagner le parcours client dans un contexte omnicanal
- Finaliser la prise en charge du client-recevoir les réclamations courantes

Et si on parlait de chiffre ?

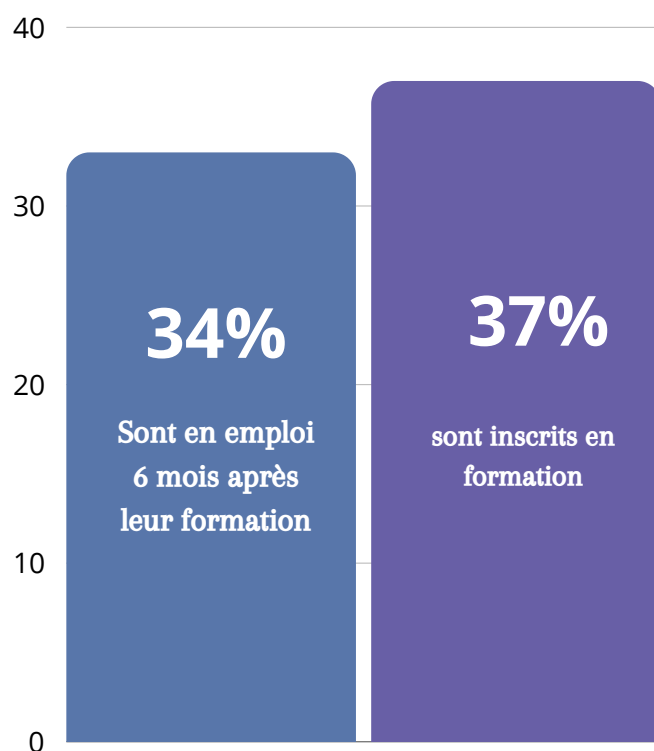
Le CAP EPC est un CAP présentant un grand taux de réussite.

Pourcentage de réussite au C.A.P EPC en contrat d'apprentissage en 2020*



*Selon les données du Ministère de l'Éducation nationale, de la Jeunesse et des Sports, en 2020

Au niveau national pour un CAP EPC en apprentissage**:



**Après les données disponible sur Inserjeunes : Statistiques pour les années scolaires 2020-2021 et 2021-2022 cumulées

Le saviez-vous ?

4 apprentis sur 10 trouvent un emploi 6 mois après avoir été diplômé d'un CAP EPC**



*Selon les données du Ministère de l'Éducation nationale, de la Jeunesse et des Sports, en 2020
**Après les données disponible sur Inserjeunes : Statistiques pour les années scolaires 2020-2021 et 2021-2022 cumulées

Pourquoi choisir un CAP EPC au CFA ACCESS?



Des formateurs
qualifiés entièrement
dévoués à votre
réussite



Un accompagnement
professionnel sur mesure



Une opportunité
d'emploi dès la fin de
votre formation



Un diplôme reconnu
nationalement

Avantages du CAP EPC

- **Une formation pratique** : Le CAP EPC offre une formation axée sur la pratique permettant d'acquérir des compétences concrètes et opérationnelle dans le domaine du commerce.
- **Polyvalence** : En tant qu'employé de commerce, vous apprendrez à gérer différentes tâches.
- **Insertion professionnelle rapide** : La formation est conçue pour préparer des étudiants directement à intégrer le monde du professionnel, ainsi une insertion rapide sur le marché du travail.

Le CAP EPC répond à un **besoin constant** : Avec la persistance de la demande pour des employés qualifiés dans le secteur du commerce, détenir un CAP EPC est un gage de sérieux

Le CAP EPC offre une **évolution possible** : Le CAP EPC peut constituer une première étape vers d'autres formations ou spécialisations dans le domaine du commerce, offrant des perspectives d'évolution de carrière



C.A.P

Esthétique, Cosmétique, Parfumerie

L'éclat de votre avenir en beauté.

 **ACCESS**
CFA - Centre d'insertion
de formation
et d'orientation



Informations

Le C.A.P ECP vise à former des futurs professionnels travaillant dans le domaine de l'esthétique.

Il vise à développer les compétences liées aux soins, la beauté, la relation client et la gestion d'une entreprise

Pour qui ?

- Vous êtes **passionné(e)** par le domaine de l'esthétique et vous souhaitez bénéficier d'une formation complète.
- Vous souhaitez **acquérir** des compétences essentielles en matières de soins, d'épilation, de maquillage et de savoir faire en ongles.
- Vous souhaitez bénéficier d'un **accès à l'emploi** quasi certain.
- Un large choix **d'évolution de carrière.**



Préparation en
1 ou 2 ans

450 heures de
cours par an

Formation
réémunérée

Débouchés et objectifs

C.A.P ECP

Objectifs



Acquérir les connaissances
des **produits cosmétiques**



Apprendre toutes les
techniques liés aux ongles



Développer des compétences
en **parfumerie**



Développer un savoir faire de
qualité en **maquillage** et en
soin



Préparez-vous à l'**insertion
professionnelle** et à la
relation client

Et après ?

Le C.A.P ECP offre
plusieurs possibilités de carrière :

- Esthéticienne en institut ou à domicile
- Styliste onguulaire
- Conseiller(ère) de vente en parfumerie, parapharmacie, magasins spécialisé
- Chef d'entreprise

**Vous avez également la possibilité de
poursuivre vos études :**

- Brevet Professionnel : esthétique cosmétique parfumerie
- Bac professionnel : esthétique cosmétique parfumerie
- Bac pro métier du commerce et de la vente
Option A : Animation et gestion de l'espace commercial.

Épreuves professionnelles

Épreuve professionnelle 1 :

Technique esthétiques du visage, des mains et des pieds

Épreuve de 3h45 portant sur les soins du visages, des mains, des pieds et sur la maîtrise du maquillage.

Le candidat doit effectuer un diagnostic esthétique de son modèle sous forme d'examen écrit. Il doit réalisé sur ce même modèle les différentes taches qui lui sont assignées au cours de l'examen en s'adaptant au style et à la morphologie de son modèle.

Épreuve professionnelle 2 :

Techniques esthétiques liées aux phanères

Épreuve pratique et écrit de 2H30

Cette épreuve porte sur le traitement des phanère (ongles, cheveux, poils, sourcils..)

Comme l'épreuve précédente elle débute par un diagnostic évalué sous forme écrite puis enchaîne sur une série de tâches demandées sous forme de consigne. Le candidat devra réaliser plusieurs épilations.

Épreuve professionnelle 3 :

Conduite d'un institut : relation avec la clientèle et vie d'un institut

Épreuve orale de 40 minutes

Le candidat se évaluer sur deux situations fictives permettant d'évaluer son comportement dans un milieu professionnel

Epreuves générales

Les différentes matières :

- Français
- Mathématique
- Histoire-Géographie
- Prévention santé-environnement
- Education physique et sportive

A savoir :

Si vous avez un diplôme équivalent ou supérieur au CAP vous êtes dispensé de matières générales

Programme de formation

La formation se déroule sous forme de cours théoriques et de travaux pratiques au sein de l'école et de périodes en entreprise. Des supports de cours sont délivrés pour chaque discipline. Un formateur diplômé et spécialiste de son domaine encadre chaque matière enseignée.

PÔLE 1 : TECHNIQUES ESTHÉTIQUES DU VISAGE, DES MAINS ET DES PIEDS

Réalisation de techniques de soins esthétiques du visage, des mains et des pieds

Réalisation de maquillage du visage

Information, conseil et conduite d'une prestation UV

PÔLE 2 : TECHNIQUES ESTHÉTIQUES LIÉES AUX PHANÈRES

Réalisation d'une épilation

Réalisation d'une coloration des cils ou sourcils

Réalisation des soins des ongles

Réalisation de maquillage des ongles

PÔLE 3 : CONDUITE D'UN INSTITUT DE BEAUTÉ ET DE BIEN ETRE

Accueil et identification des attentes, des motivations et des besoins de la clientèle

Conseil et vente de prestations esthétiques, de produits cosmétiques, d'hygiène corporelle, de parfumerie et d'accessoires de soins esthétiques

Suivi et fidélisation de la clientèle

Mise en valeur et promotion de produits, de prestations

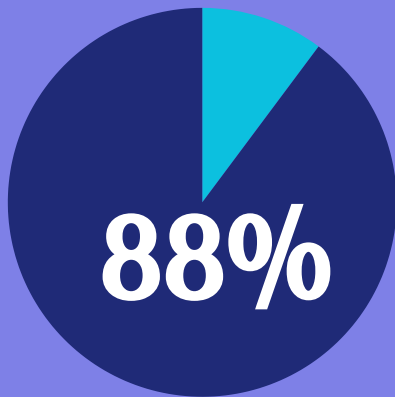
Organisation du planning de rendez-vous, gestion des stocks

Participation à la vie d'un institut de beauté et de bien-être

Et la réussite dans tout ça ?

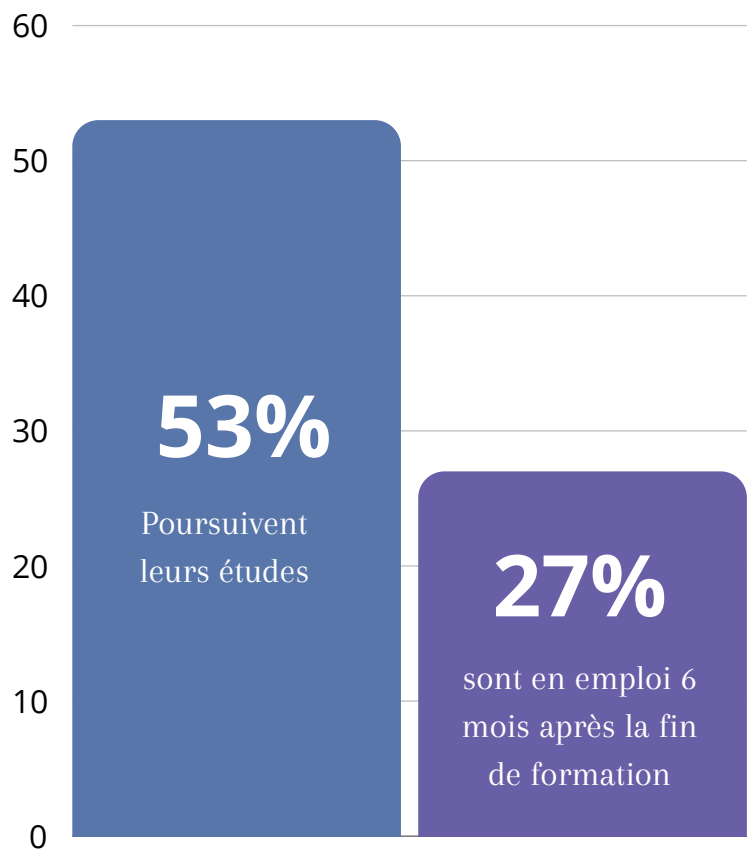
Le CAP Esthétique, Cosmétique, Parfumerie, offre une belle carrière professionnelle.

Pourcentage de réussite au C.A.P ECP en contrat d'apprentissage en 2020*



*Selon les données du Ministère de l'Éducation nationale, de la Jeunesse et des Sports, en 2020

Au niveau national pour un CAP ECP en apprentissage* :



**Après les données disponible sur Inserjeunes : Statistiques pour les années scolaires 2020-2021 et 2021-2022 cumulées

Le saviez-vous ?

5 apprentis sur 10 trouvent un emploi 6 mois après leurs examens*



Nos engagements

Une salle tout équipé entièrement
dédié à votre apprentissage

Des matériaux soigneusement
choisis pour vous garantir un
apprentissage de qualité

Une équipe dédiée à l'esthétique,
des formateurs expérimentés

Un suivi et un encadrement
professionnel entièrement
personnalisé





BAC PRO

Métier du commerce et de la vente

Vers un avenir professionnel lumineux



Savoir général

Informations

Le Baccalauréat Professionnel métier du commerce et de la vente a pour but de former des élèves à des métiers liés à la vente, au commerce et à la relation client.

Nous proposons ce Bac en alternance, ce qui vous permettra d'intégrer rapidement le monde du travail.

Pour qui ?

- Vous souhaitez acquérir **expérience** concrète du terrain.
- Vous souhaitez développer des **compétences pratiques et opérationnelles** dans le domaine du commerce et de la vente
- Vous **spécialisez** dans un domaine en constante expansion.



Préparation en
1, 2 ou 3 ans

675 heures de
cours par an

Formation
rémunérée

Objectifs et débouchés

BAC PRO MCV

Et après ?

Le Bac pro MCV offre plusieurs possibilités de carrière :

- Vendeur
- Conseiller commercial/ de vente
- Chargé de clientèle
- Animateur commercial
- Assistant commercial
- Adjoint responsable de rayon ou de magasin
- Télé-conseiller

A savoir

Si vous souhaitez obtenir plus d'information sur le BAC PRO MCV, rendez-vous sur notre site : : **cfaaccessformations.fr**

Objectifs

- Acquérir les compétences professionnelles nécessaire au commerce,
- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Développer des compétences en communication, travail d'équipe et gestion des conflits,
- Comprendre le contexte économique et juridique dans lequel évoluent les entreprises de commerce et de la vente.

Objectifs et contexte

BAC PRO MCV

Le titulaire du BAC PRO - MCV s'inscrit dans une démarche commerciale active. Son activité consiste à :

- **accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,**
- **contribuer au suivi des ventes,**
- **participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client.**

Face au caractère évolutif de l'environnement économique et technique des métiers, le titulaire du baccalauréat professionnel « Métiers du commerce et de la vente » doit s'appuyer sur :

- **la mise en œuvre d'une veille commerciale continue portant sur les concurrents et les produits,**
- **une connaissance approfondie des produits et de l'évolution de la réglementation,**
- **une écoute et une attention particulières aux besoins du client,**
- **une maîtrise des outils numériques,**
- **des qualités d'expression orales et écrites,**
- **la capacité à maîtriser son stress et à gérer son temps,**
- **une capacité à analyser une situation commerciale et à en rendre compte.**

Programme de formation

BAC PRO MCV

Matières professionnelles

Conseil et vente

- Assurer la veille commerciale
- Réaliser la vente dans un cadre omnicanal
- Assurer l'exécution de la vente

Suivi des ventes

- Assurer le suivi de la commande du produit et ou du service
- Traiter les retours et les réclamations du client
- S'assurer de la satisfaction du client

Fidéliser la clientèle et développer la relation client

- Traiter et exploiter l'information ou le contact client
- Contribuer à des actions de fidélisation et de développement de la relation client

Option A : Animer et gérer l'espace commercial

- Assurer les opérations préalable à la vente
- Rendre l'unité commerciale attractive et fonctionnelle
- Développer la clientèle

Option B : Prospecter et valoriser l'offre commerciale

- Rechercher et analyser les informations à des fins d'exploitation
- Participer à la conception d'une opération de prospection
- Mettre en oeuvre une opération de prospection
- Valoriser les produits et/ou services

Matières générales

- Français
- Mathématique
- Histoire-géographie
- Prévention-santé-environnement
- Physique-chimie
- Arts appliqué
- Economie-droit
- Langue vivante 1 & 2
- Education physique et sportive

Et si on parlait de la suite ?

Après un BAC PRO MCV, la plupart des étudiants continuent leurs études et se dirigent vers un BTS.

Le BTS a pour but de renforcer vos connaissances mais également d'en acquérir de nouvelles.

Néanmoins, bien que nous conseillons à nos apprentis de poursuivre leurs études après un bac pro, il est tout à fait possible de commencer à travailler directement après l'obtention du bac.

Les BTS accessibles après un BAC PRO MCV

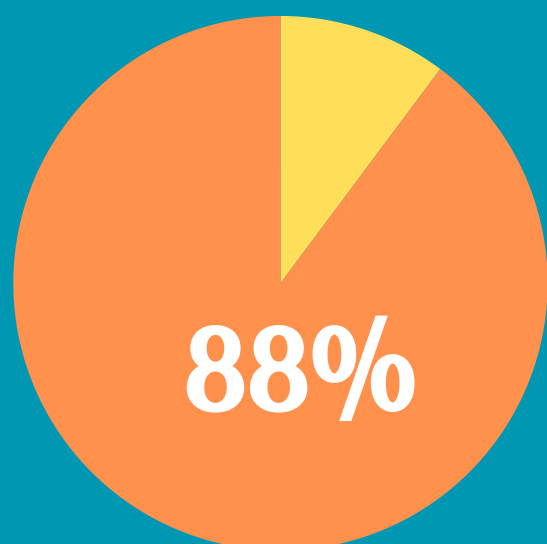
- BTS - Management commercial opérationnel
- BTS - Négociation et digitalisation de la relation client



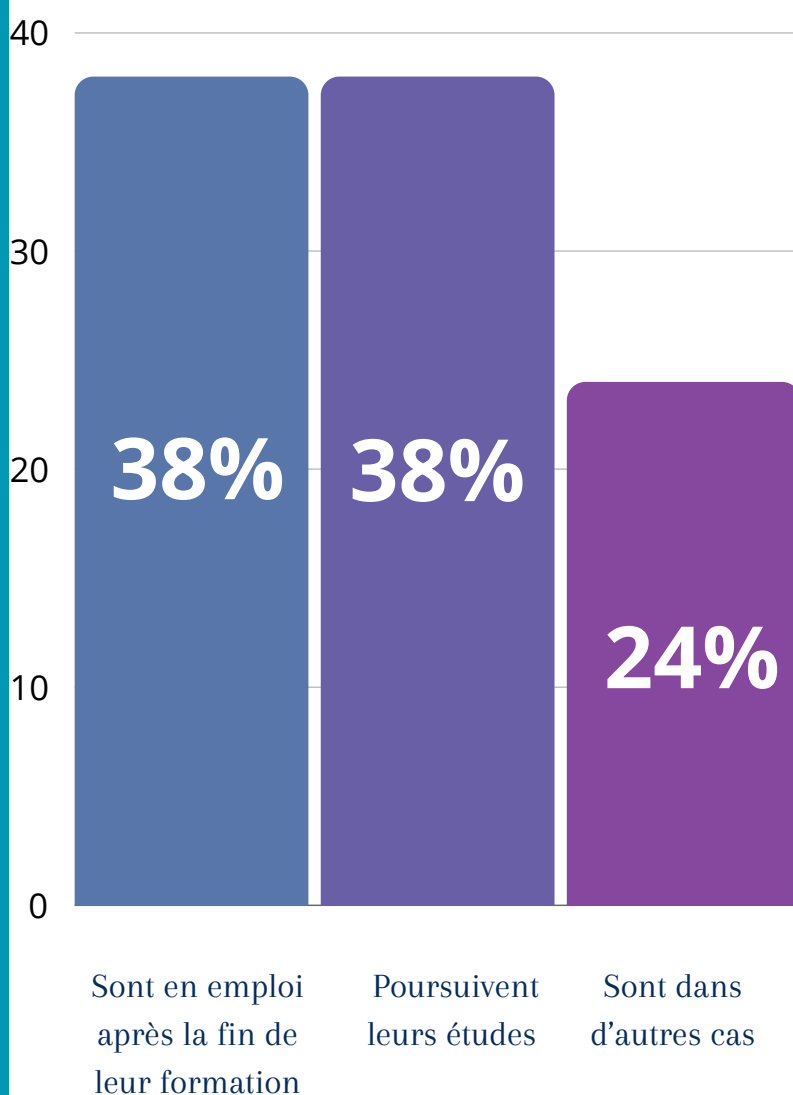
Et la réussite ?

Le BAC Pro MCV offre un taux de réussite élevé grâce à une formation pratique et théorique complète. Avec des compétences directement applicables et des débouchés variés ce diplôme assure une intégration rapide et efficace.

Pourcentage de réussite au BAC Pro*



Au niveau national pour un MCV en apprentissage* :





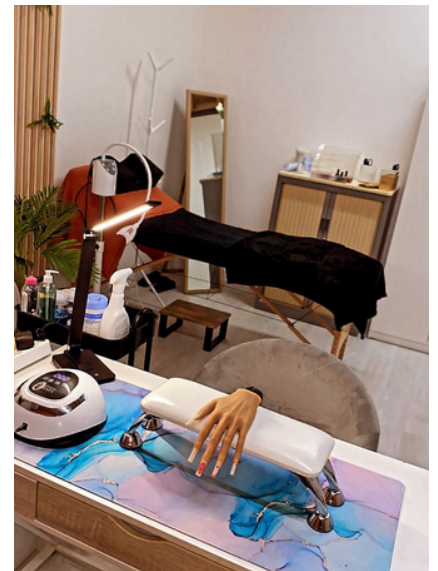
CFA ACCESS

Au plus prêt de vous



NOS LOCAUX

AU CFA ACCESS nous croyons fermement à l'apprentissage c'est pour cela que toutes nos formations se déroulent en apprentissage.
Afin de garantir à nos apprenants une expérience de qualité nous avons misé sur des locaux et des matériaux de qualité.
C'est pour cela que nous tenions à vous présenter notre nouvelle salle de classe consacré à l'esthétique .



Informations complémentaires

Si vous souhaitez avoir plus de renseignements sur nos formations en master et en formateur pour adulte, merci de nous contacter.



Pour connaître nos accès pour PMR, n'hésitez pas à nous contacter

Contact &

Inscription

Inscription : 28 février au 30 juin 2024

CFA ACCESS



1 rue Magnier Bédu, 95410,
Groslay



01.39.89.13.34



cfa.accessformations@gmail.com



Cfa.accessformations



Cfa.accessformations



cfaaccessformations.fr

**Ne manquez pas nos
portes ouvertes**

Suivez-nous pour avoir plus
de renseignements sur nos
dates des portes ouvertes.