Gefühle im Griff!

Video 2: Einwänden begegnen

Deine Schritt für Schritt Anleitung

- mit welchen Einwänden du rechnen musst

- wie du diesen Einwänden begegnen kannst

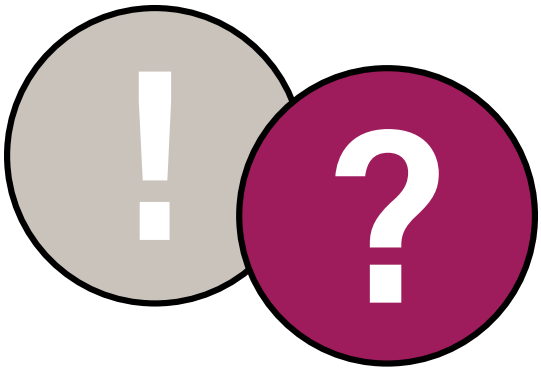
- und wie du die Macht im Gespräch bei dir behältst.

Sabine Mauderer
tritt ein für gemeinsame Möglichkeiten
www.sabinemauderer.de

Workbook:

Gefühle im Griff

Einwände & Umgang damit!



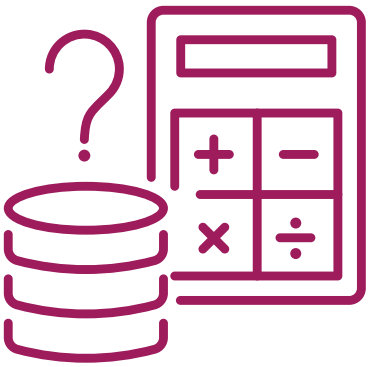
Wie du die Macht bei dir behältst?

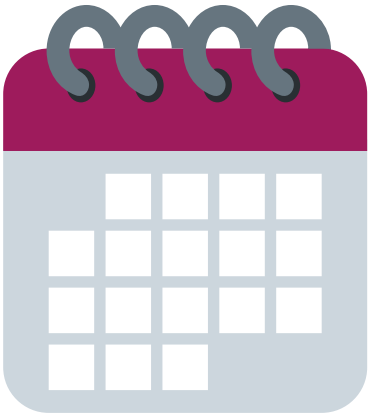
Sabine Mauderer
tritt ein für gemeinsame Möglichkeiten
www.sabinemauderer.de

Video 2: Einwänden begegnen

Kein Budget:

- Steht es um dein Unternehmen schlecht? Zeige auf, was du für das Unternehmen tust, damit es erfolgreich ist.
- Wenn jetzt kein Budget, dann frage welche anderen Leistungen möglich sind, z.B. Arbietszeitzreduzierung, Fitness Center, Jobrad, usw.





Jetzt nicht -nächstes Jahr:

- Schaffe Verbindlichkeit und bitte um eine schriftliche Vereinbarung zur Erhöhung um X€ zum Datum Y.
- Definiere unter welchen Voraussetzungen eine Erhöhung wirksam wird. z. B. Zielerreichung, Abschluss einer Schulung, usw.

Keine Kompetenz zur Erhöhung:

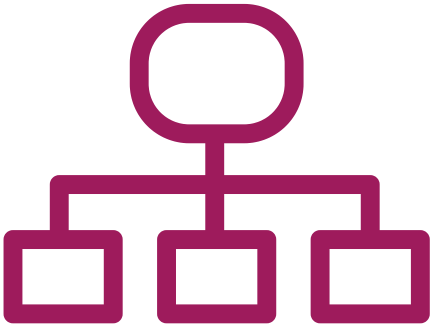
- Biete an, den Entscheidungsträger gemeinsam zu überzeugen

Sabine Mauderer
tritt ein für gemeinsame Möglichkeiten
www.sabinemauderer.de

Video 2: Einwänden begegnen

Nicht marktkonform:

- Kontere mit deiner Marktrecherche und argumentiere mit deinen Leistungen



Passt nicht ins Gehatsgefüge:

- Weise darauf hin, dass es nicht um andere geht, sondern um dich und deine Leistungen. Fair heißt nicht, dass alle das gleiche verdienen, sondern leistungsgerecht
- Frage u. U. nach einer Zulage statt Entgeltgruppenerhöhung

Domino-Effekt:

- Vermittle, dass es um dich geht und deine Leistungen. Hole die Zustimmung ein, dass deine Leistungen hervorstechen.
- Forsche den Spielraum bei Zulagen und anderen Leistungen heraus.

Sabine Mauderer
tritt ein für gemeinsame Möglichkeiten
www.sabinemauderer.de

Video 2: Einwänden begegnen

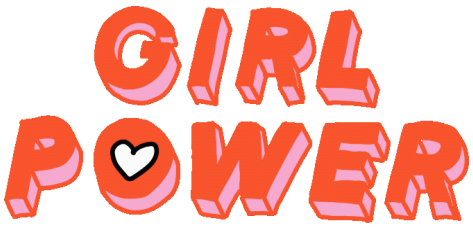
Hier ist Platz für deine Gedanken zu Einwänden. Welche erwartest du und wie willst du ihnen begegnen:

Sabine Mauderer
tritt ein für gemeinsame Möglichkeiten
www.sabinemauderer.de

Video 2: Einwänden begegnen

Behalte die Macht im Gespräch bei dir!

Auch wenn dein Verhandlungspartner am vermeintlich längeren Hebel sitzt, gib ihm nicht die Macht über dich, sondern sorge für ein Gespräch auf Augenhöhe.



Mach dir bewusst, dass du dich entscheidest, dich mächtig oder ohnmächtig zu fühlen.

Mit Fragen kannst du das Gespräch führen und bleibst auf Augenhöhe. Bleib aktiv!

Du kannst bspw. sagen: Das ist jetzt eine unbefriedigende Situation für mich. Was würden Sie an meiner Stelle tun?

Sabine Mauderer
tritt ein für gemeinsame Möglichkeiten
www.sabinemauderer.de

Video 2: Einwänden begegnen

Hier ist Platz für deine Gedanken zur Macht und wie du dich im Gespräch im Gefühl der Macht halten willst. Welche Optionen hast du, um deine Situation für dich zu optimieren?:

Sabine Mauderer
tritt ein für gemeinsame Möglichkeiten
www.sabinemauderer.de