

KNIGGE A LA CARTE

Sie sitzen bei einem wichtigen Geschäftsessen, und das Einzige, was zwischen Ihnen und dem nächsten großen Karriereschritt steht, ist ein unbeholfener Moment mit dem Besteck. Sie packen die Gelegenheit, mit Ihrer Traumkundin (oder Traumfrau) zu dinieren, und das Einzige, woran Sie denken ist, ob der kleine Brotsteller links von Ihnen der Ihrige ist und was zum Kuckuck Sie mit dieser großen Stoffserviette anfangen sollen.

Beängstigend? Absolut. Notwendig zu wissen? Mehr als Sie denken.

WARUM? Tischmanieren sind ESSEN-tiell.

Nicht nur weil das Wörtchen ESSEN drinnen steckt.

Wenn es um Ihre **Karriere** geht, so kann Ihnen ein stilvolles Verhalten bei Tisch viele Türen öffnen und somit auch zum Karrieresprung, oder zum neuen Arbeitsplatz verhelfen. Der erste Eindruck zählt, und der letzte Eindruck bleibt. Hier kann das Benehmen zu Tisch den Unterschied zwischen einem verpassten und einem gewonnenen Geschäft ausmachen.

Ein Lunch mit Ihrem Vorgesetzten dient als Bühne, auf der Sie Ihre persönliche Marke präsentieren und bietet eine Plattform für Ihre Networking-Skills. Es geht nicht nur um gutes Benehmen, es geht um die Fähigkeit, sich selbst in jedem sozialen Kontext sicher zu präsentieren und einen guten Eindruck zu hinterlassen. Doch auch im **privaten Bereich** kann ein souveränes Auftreten bei gesellschaftlichen Anlässen Ihre persönlichen Beziehungen vertiefen und ebenso neue Türen öffnen. Ist eine Einladung zu den Schwiegereltern ausgesprochen, oder steht das erste Date mit der neuen Flamme an? Sie wollen sicherlich einen guten Eindruck hinterlassen – ich helfe Ihnen dabei.

Wählen Sie aus meinem **KNIGGE A LA CARTE Menü**:

- Das **ABC der Tischetikette** - von der korrekten Anordnung des Bestecks über das elegante Zutragen und Annehmen von Speisen bis hin zur diskreten Handhabung eines Missgeschicks. Selbst ein verirrtes Erbserl unterm Tisch kann charmant entschuldigt werden, wenn man weiß, wie.
- Die **Konversation** - viele unterschätzen die Kunst des Gesprächs bei Tisch. Meistern Sie den Small Talk, führen Sie interessante Gespräche, die Ihre Gesprächspartner beeindrucken und umschiffen Sie heikle Themen. Denn ein gutes Gespräch kann genauso nahrhaft sein wie das Essen selbst.
- **Networking mit Stil** - der erste Schritt zu einer erfolgreichen Geschäftsbeziehung. Wie bauen Sie eine Verbindung auf, ohne dabei aufdringlich zu wirken? Erlernen Sie die subtile Kunst, sich selbst zu vermarkten, ohne dass es sich wie eine Verkaufspräsentation am Bazar anfühlt. Welche Themen sind absolute NoNo's?
- **Bester/Letzter Eindruck** - die Nachspeise ist nicht nur der süße Abschluss, sondern auch Ihre Chance, einen bleibenden Eindruck zu hinterlassen. Wie das geht – zeig ich.

The Art of Etiquette. It's simple. Just book it.

Die Kunst der Tischetikette ist viel mehr als das Wissen, welches Besteck zu welchem Gang verwendet wird. Es ist ein umfassendes Training in sozialer Kompetenz, das Ihnen nicht nur in Ihrer Karriere, sondern auch im Privatleben von unschätzbarem Wert sein wird.

Hungrig geworden?

Kontaktieren Sie **#DieKniggePopp** unter +43 (0) 680 145 08 06