dentkonzept

ZAHNÄRZTLICHE ABRECHNUNG
UND POTENTIALENTWICKLUNG

Januar Newsletter 2023

#wirliebenabrechnung #wirliebensoftware #wirliebenkennzahlen
#wirliebennetzwerken

Folgen Sie uns auf Instagram. Hier erfahren Sie noch mehr Abrechnungstipps.

#wirliebenabrechnung

Leitliniengerechte PAR-Behandlungsstrecke in der GOZ

Zu Beginn des Jahres haben wir bereits auf Instagram (dentkonzept_gmbh) über die PAR Behandlungsstrecke in der GOZ berichtet. An der Stelle wiederholen wir uns, damit alle Leser die relevanten Positionen kennen und umsetzen können:

Neben anderen wichtigen Gebührenpositionen, die im Beschluss des Beratungsforums neu eingeordnet wurden, ist auch die PAR Strecke (S3 Leitlinie) für Privatpatienten nun gemäß des Beschlusses in der Analogie verankert.
Um Erstattungsschwierigkeiten zu vermeiden, ist zu empfehlen, die genaue Leistungsbeschreibung sowie die vorgeschlagene Gebührennummer analog anzulegen.
Generell sind Sie frei in der Wahl Ihrer Analogleistungen, in dem Fall ist es sicherlich hilfreicher sich daran zu orientieren.

Gerne legen wir Ihnen die entsprechenden Positionen an und erstellen Ihnen eine passende GOZ Leistungskette in Ihrer Software. Bitte melden Sie sich bei uns. Und folgen Sie uns gern bei Instagram.

Anwendung bakterienreduzierender Lacke als Therapiekonzept (z. B. Cervitec) - §6 Abs.1 GOZ

Bei dieser Behandlungsmethode wird, nach der Reinigung der Zähne, auf besonders kariesgefährdete Stellen wie Zahnzwischenräume, Zahnhälse oder Fissuren ein Schutzlack aufgetragen. Dieser Schutzlack wirkt antibakteriell und lagert sich im Zahnschmelz ab.

Die bakterielle Aktivität im Mund wird somit gesenkt und die Zähne werden für einige Monate vor kariesfördernden Bakterien geschützt.

Da diese Leistung weder in der GOZ noch in der GOÄ beschrieben ist, kann sie bei bestehender medizinischer Notwendigkeit analog im Sinne des § 6 Abs. 1 GOZ berechnet werden.

Welche nach Art, Kosten- und Zeitaufwand gleichwertige Leistung aus der GOZ bzw. GOÄ als „Analog-Leistung“ herangezogen wird, liegt im Ermessen des Zahnarztes und ist nach Zeitaufwand, Stundensatz und Materialkosten zu berechnen.

Die Berechnungsfähigkeit als Analogleistung wird durch die Analogliste der BZÄK bestätigt.
(Quelle: H1 von DZR)

BEMA-GOZ Vergleich

GOZ 4020 Lokalbehandlung von Mundschleimhauterkrankungen gegebenenfalls einschließlich Taschenspülung, je Sitzung

Die Bundeszahnärztekammer hat im April 2021 das letzte Mal eine Liste mit Leistungen veröffentlicht, die aufzeigt, welchen Faktor Sie bei der GOZ Leistung ansetzen müssten, um auf das BEMA Niveau zu kommen.

Hier ein Beispiel:

GOZ 4020 auf 2,3 ergibt: 5,82 €
BEMA 105: ca. 9,60 €

Das würde ein Faktor von 3,8 auslösen, um auf das BEMA-Niveau zu kommen!

Es empfiehlt sich Ihre Faktoren nochmals genau zu prüfen. Eine Faktorsteigerung über 3,5 löst eine Vereinbarung gemäß §2 Abs.1 aus.

Sie wünschen einen Jahres-Check-Up?

#wirliebensoftware

EBZ und die Therapieplanung - Pflicht ab 01.01.2023

Im Rahmen des Elektronischen Beantragungsverfahrens für Zahnärzte, ist es unter anderem zwingend notwendig eine Gesamtplanung - auch in Teilschritten - einzureichen. Sollten Teilschritte geplant sein, so ist jeder einzelne Teilschritt entweder an Ihren externen Abrechnungsservice oder Ihre Fachkraft vor Ort weiterzuleiten, damit eine korrekte Einreichung der Planaufstellungen erfolgen kann. Sonst drohen Ablehnungen, die intern einen deutlichen Mehraufwand verursachen.

Bitte beachten Sie, dass keine Einzelschritte eingereicht werden dürfen. Es muss zwingend anhand der einzelnen Planungen eine Gesamtplanung ersichtlich sein.

Bei Fragen wenden Sie sich gerne an uns.

Zahnarztnummer

Hinweis: Beachten Sie bitte, dass Sie Ihre Zahnarztnummer in der Software hinterlegen.

Interesse an einer Online-Software-Schulung?

#wirliebenkennzahlen

Prophylaxe-Umsatz und Auslastung

Immer wieder sehen wir, dass Prophylaxe-Leistungen auf den Hauptbehandler notiert werden und nicht auf die durchführende Prophylaxe-Mitarbeiterin. So kann keiner eine aussagekräftige Analyse durchführen.

Es hat nichts damit zu tun, ob Ihre Prophylaxe-Kraft umsatzbeteiligt ist oder nicht. Es ist außerordentlich wichtig **alle** Leistungen, die eine Prophylaxe-Kraft durchführt auf Sie zu notieren, um eine ordentliche Statistik zu führen, Ziele abzuleiten und Maßnahmen zu definieren.

Dabei geht es um Ihr Profitcenter “Prophylaxe”. Nur mit einer konkreten Aufteilung je Mitarbeiter können Sie in Ihrer Software den Umsatz und die Behandlungszeit je Behandler analysieren.

Bei Fragen wenden Sie sich gerne an uns.

Hier geht es zu Ihrer Prophylaxe-Analyse

#wirliebennetzwerken

Eine persönliche Anmerkung zur solvi GmbH: Diana Haber und Christian Brendel sind langjährige Partner und Freunde der Familie. Seit sehr vielen Jahren haben wir eine enge Verbindung im dentalen Markt. Umso mehr freue ich mich, solvi und die dahinter stehenden wunderbaren Menschen, vorstellen zu können und möchte Ihnen ans Herz legen, deren cloudbasierte Softwarelösung solvi und pepito näher kennenzulernen. Wir selbst nutzen auch pepito als Personaleinsatzplanungs-Tool bei dentkonzept. Ich kann es uneingeschränkt empfehlen.

solvi

solvi

Die Vision der solvi GmbH ist nachhaltiger Erfolg und unternehmerische Freiheit für Deutschlands Zahnärzt:innen. Dafür bietet das Team solvi rund um Diana Haber und Christian Brendel sowohl individuelle Beratungen als auch smarte Softwarelösungen. Im Fokus der unabhängigen Beratung stehen betriebswirtschaftliche und organisatorische Themen, wie die Praxissteuerung in Phasen der Expansion und Kooperation, sowie die Optimierung der Finanzprozesse und des Praxismanagements.

Darüber hinaus bietet die **Finanzplattform solvi** eine Lösung zur Digitalisierung der Praxisfinanzen. **Die Cloud-Anwendung ist die Lösung für alle, die das Belegchaos beenden, ihre Finanzen erfassen oder ihre Zahlen einfach verstehen wollen. Die Personalsoftware pepito ermöglicht die Verwaltung und den effizienten Einsatz des Personals dank Dienstplanung, Urlaubsmanagement und Zeiterfassung in der Cloud. Weitere Informationen finden Sie auf der Webseite:**

Zur Webseite der solvi GmbH

dentkonzept GmbH
Friedrichstraße 17 C, 61476, Kronberg im Taunus
Tel. 06173-3383-700
info@dentkonzept.net

Diese E-Mail wurde an {{contact.EMAIL}} gesendet.
Sie haben die E-Mail erhalten, weil Sie sich für den Newsletter angemeldet haben.

Abbestellen

Gesendet von sendinblue