


BERUFSPRAXIS
2005 – 2022

M, 57, **VICE PRESIDENT GLOBAL, BEREICHSLEITER, GF/MD**
BACHELOR OF BUSINESS ADMINISTRATION
 MOBIL IN DACH, WESTEUROPA, NORDAMERIKA, TEILE AFRIKAS

EXPERTISE

- 17 Jahre als konzernbasierter Bereichs- und Abteilungsleiter
- 26 Jahre Führungserfahrung in internationalen Unternehmen
- Globale Marktentwicklung mit Identifikation und Akquise von Projekten, einschl. kompletter Umsetzung. Strategie-, Unternehmens- und Technologie-Entwicklung, Marketing/PR, Personal/HR
- Sehr große, internationale Erfahrung im Aufbau von Projekten und/oder Unternehmen (z.B. Tochtergesellschaften)

WELTWEIT AGIERENDES, BÖRSENNOTIERTES UNTERNEHMEN DER HOCHTECHNOLOGIE
VICE PRESIDENT GLOBAL

- Globale Bereichsleitung in internationaler Matrix-Organisation
- Wirtschaftlicher Unternehmensbeitrag: >€200 Mio.
- Auf- und Ausbau von Technologie- und Medienprojekten weltweit
- Durchweg positiver Deckungsbeitrag und Cash-Flow Generierung
- Gründung von Beteiligungsgesellschaft mit lokalem Partner

2003 – 2005
DEUTSCHER MITTELSTAND (M-DAX)
VICE PRESIDENT SUBSIDIARIES

- Schnittstellenfunktion zwischen Vorstand und internationaler Tochtergesellschaften
- Turnaround des Verantwortungsbereiches mit signifikanter, positiver Beisteuerung zum Gesamtergebnis der AG
- Steigerung Gesamtumsatz des Bereiches von ca. 62% in 3 Jahren
- Einführung von Transparenz und einheitliches Preissystem

2000 – 2003
DE-VERTRETUNG EINER US-AMERIKANISCHEN INC.
GESCHÄFTSFÜHRER / GENERAL MANAGER GERMANY

- Gründung einer GmbH mit eigenen, festangestellten Ingenieuren
- Umsatzsteigerung von US\$ 1.5 Mio. auf US\$ 6.5 Mio. in 2 Jahren
- Schaffung eines kompletten Kunden-Portfolio auf allen technisch möglichen Distributionswegen

2000 – 1998
INTERNATIONALISIERUNG EINER DT. GESCHÄFTSIDEE
MANAGING DIRECTOR & GESCHÄFTSLEITUNG

- Eröffnung einer Niederlassung in London/England

1997 – 1998
DIGITALE PRODUKTION UND WELTWEITE VERTEILUNG
SALES EXECUTIVE, GERMANY & AUSTRIA

- Einführung und Nutzung neuer, digitaler Produktions- und Übertragungstechniken zu ‚LIVE-Übertragungen‘, insbesondere über-Satellit

1994 – 1997
WELTMARKTFÜHRER IM SPORTMANAGEMENT
MARKETING & SALES

QUALIFIKATIONSPROFIL

Formale Qualifikation	Bachelor of Business Administration (1994)	
Management und Unternehmensführung	<ul style="list-style-type: none"> Über 20 Jahre in leitender Funktion in technisch sehr komplexen Branchen Lenkung, Motivation & Zielführung von direkt und indirekten Mitarbeitern der 3. und 4. Berichtsebene (Konzern-Matrix) und Partnerorganisationen und/oder Lieferanten 	
Führungserfahrung	<ul style="list-style-type: none"> 6 Jahre Geschäftsführer und/oder Managing Director 20 Jahre Geschäftsleitung national & international 13 Jahre Erfahrung im Auf- und Ausbau neuer, int. Gesellschaften 	
Internationalität	WELTWEIT, INSBESONDERE EUROPA, AFRIKA, NORDAMERIKA	
Sprachen	Deutsch Englisch Französisch	Verhandlungssicher Verhandlungssicher Verhandlungssicher
Branchenkompetenz	Software (B2B), Konsumgüter (Hardware im B2C Bereich), Übertragung und Videotechnologie, Lizenzgeschäft, Internationales Management und weltweite Marktentwicklung	
Sales- und Marketing	<ul style="list-style-type: none"> Auf- und Ausbau von Vertriebsstrukturen, auch in Startups Business Partnering Präsentation und Vertretung des Unternehmens auf nationalen und internationalen Events und Veranstaltungen & nationalen Regierungs- und/oder Regulierungsebenen 	
Projektmanagement	<ul style="list-style-type: none"> Identifikation und Umsetzung von langfristigen Großprojekten Eröffnung und Schließung von Unternehmen Neugründung von Unternehmen 	
Organisation und IT	<ul style="list-style-type: none"> Einführung und Nutzung u.a. von MS-Dynamics zur Steuerung von Großprojekten 	
Mobilität	MOBIL IN DACH, WESTEUROPA, NORDAMERIKA, TEILE AFRIKAS	
Verfügbarkeit	Zeitnah und nach Absprache	

Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?

Wir übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen.
 Wir arbeiten im Auftrag des Bewerbers. Deshalb ist unser Service für ein einstellendes Unternehmen und für Personalberater auch im Falle einer erfolgreichen Vermittlung **kostenlos**.

Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter adensam@adensam.de