



**Wir.  
Suchen.  
Dich.**



ALLIANZ BERATUNGS- UND VERTRIEBS-AG

## Kundenberater im Vertrieb (m/w/d)

- auch als Quereinstieg möglich

**WIR SIND DER VERTRIEB DER ALLIANZ.** Wir sind vielfältig und bieten Chancengleichheit für alle - egal woher Du kommst, woran Du glaubst, wen Du liebst oder ob Du eine persönliche Einschränkung mitbringst. Wir kümmern uns um Dich, Deine Bedürfnisse und Ziele. Wir bieten Dir Orientierung und geben gleichzeitig Raum für Deine Ideen.

**Gemeinsam** möchten wir Neues entdecken, wachsen und eine bessere Zukunft gestalten, indem wir an nachhaltigen Lösungen arbeiten. Starte bei uns als Kundenberater:in im Vertrieb durch!

### DEINE BENEFITS:

- **Ausbildung:** Wir qualifizieren Dich zur/zum Versicherungsfachfrau/-mann und trainieren mit Dir Deine Verkäuferfähigkeiten.
- **Weiterbildung:** Unsere Akademie, Trainer, Spezialisten und Führungskräfte stehen Dir von Beginn an unterstützend zur Seite, sodass Du in Deinem neuen Job ankommen kannst. Dadurch profitierst Du von individuellem Feedback und Coaching sowie zahlreichen Weiterbildungsmöglichkeiten.
- **Vergütung:** Du hast Dein Einkommen selbst in der Hand. Wir honorieren sowohl Fleiß als auch Leistung. Dein Gehalt setzt sich somit aus einem Festgehalt, Provisionen und leistungsbezogenen Sondervergütungen zusammen.
- Der Vertrieb gilt als Karriereturbo. Wenn Du engagiert bist, kannst Du sehr schnell sehr viel erreichen.

### DEINE AUFGABEN:

- Begeistere Deine Kunden und Kundinnen für passgenaue Versicherungslösungen.
- Der Kunde steht bei uns im Mittelpunkt. Auch nach Vertragsabschluss behältst Du stets den Überblick und überprüfst regelmäßig, ob die Absicherung Deiner Kundinnen und Kunden zu der aktuellen Lebenssituation passt.
- Im Schadens- oder Leistungsfall stehst Du Deinen Kunden und Kundinnen vertrauensvoll zur Seite.
- Nutze digitale Beratungstools, die es Dir ermöglichen, flexibel von überall aus zu arbeiten und zu lernen. Deine Kundinnen und Kunden berätst Du persönlich vor Ort oder online.

## DEINE QUALIFIKATIONEN:

- Du bist branchenfremd? - Kein Problem! Bei uns ist auch ein Quereinstieg möglich.
- Du bringst idealerweise eine abgeschlossene Berufsausbildung mit.
- Du hast Freude am Verkauf und ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse.
- Du bist flexibel und verfügst über eine eigenverantwortliche Arbeitsweise.

## ZUSÄTZLICHE INFORMATIONEN & ANSPRECHPARTNER

Die Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG ist ein Unternehmen, das Chancengleichheit fördert. Bei uns sind alle willkommen, unabhängig von Merkmalen wie Geschlecht, Alter, Herkunft, Nationalität, ethnischer Zugehörigkeit, Religion, Behinderung oder sexueller Orientierung.

Ansprechpartner:

Martin Beelitz

Vertreterbereichsleiter/-in

0171/3358619

Rückruf vereinbaren

[martin.beelitz@allianz.de](mailto:martin.beelitz@allianz.de)

Für mehr Informationen hier klicken:

[www.allianz-vertrieb.de/stuttgart](http://www.allianz-vertrieb.de/stuttgart)

Allianz Geschäftsstelle Stuttgart

Uhlandstraße 2

70182 Stuttgart



**JETZT ONLINE BEWERBEN**

**ICH BIN INTERESSIERT**