



**DIPL. KFM, M. A&O-PSYCH., M, 49 JAHRE**  
**GESCHÄFTSFÜHRER**  
 AUTOMOTIVE, FINANZDIENSTLSTG., HANDEL  
 BUNDESWEIT MOBIL (VORZUGSW. RHEIN-MAIN-GEBIET)

## EXPERTISE

- >15 Jahre in leitender Funktion Konzern, Mittelstand inkl. PE
- Seit 25 Jahren Führungskraft für bis zu 300 Mitarbeiter
- Verantwortung für Vertrieb, Marketing, Operations, IT + M&A
- Fordernde und zugleich integrierende Führungspersönlichkeit

## BERUFSPRAXIS

### 2021 bis heute

Seit 2022

### INTERNATIONALER B2B MARKTPLATZBETREIBER

#### Alleingeschäftsführer (Deutschland)

- Restrukturierung | Marktaustritt B2C | Sozialplan, 70 FTE
- Stabilisierung B2B | Integration B2B in Schwestergesellschaft
- Sicherung 10 Mio. Euro Bruttomarge p.a. (reine Tradingfees)

Seit 2021

#### Alleingeschäftsführer (Deutschland)

- Umstellung Geschäftsmodell auf 100% digital
- Vertriebsfokus | Prozessoptimierung | Automatisierung
- Verdoppelung EBITDA (10 Mio. Euro) in drei Jahren (nur Fees)

### 2013 – 2021

2019 – 2021

### FINANZDIENSTLEISTER AUTOMOBILKONZERN

#### Commercial Director

- Reorganisation Vertrieb, Kundenbetreuung, Service Center und Vermietgesellschaft
- Vertrieb | Profitabilität | Kundenzufriedenheit
- Umsatz +9,5% (>900 Mio. Euro), RoRAC von <0% auf 14%

2016 – 2019

#### Leitung Post Merger Integration

- EU | 1.800 FTE | Bilanzsumme >6 Mrd. Euro

2013 – 2016

#### Head of Sales und Marketing

- Transfer Captive Leasing- in Mehrmarken-Leasinggesellschaft
- Umsatz +20% (>680 Mio. Euro), RoRAC verdoppelt auf +20%

### 2006 – 2013

2009 – 2013

### FINANZDIENSTLEISTER AUTOMOTIVE

#### Sales Direktor

- Vertrieb | neue Produkte | Umsatz +11% (650 Mio. Euro)

2006 – 2009

#### Director Markt & Produktentwicklung Tochtergesellschaft

- Vertrieb | Marketing | IT | verwalteter Bestand plus >10%

### 1994 – 2006

1994 – 2006

### BUNDESWEHR

#### Offizier (Heer)

- Einheitsführer (>150 FTE) | robuste Auslandseinsätze

## BILDUNG

### 2004 – 2006

Organisationspsychologie)

### Master of Organizational Psychology (Arbeits- & Organisationspsychologie)

### 1997 – 2001

### Diplom Kaufmann (Betriebswirtschaftslehre)

## QUALIFIKATIONSPROFIL

<b>Formale Qualifikation</b>	<b>Diplom Kaufmann, Master of Organizational Psychology</b>
<b>Management und Unternehmensführung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ &gt;15 Jahre GF, Direktor in Konzern &amp; Mittelstand, PE-Erfahrung</li> <li>▪ Vertriebsstarker Digitalexperte mit einschlägigen Integrationserfahrungen</li> <li>▪ Realisierung von erheblichen Umsatz- und Profitabilitätssteigerungen</li> </ul>
<b>Führungserfahrung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ &gt;25 Jahre Führungserfahrung</li> <li>▪ Führung von internationalen (8Projekt-)Teams</li> <li>▪ Führung von bis zu 300 Mitarbeitern und 7 Direct Reports</li> </ul>
<b>Internationalität</b>	Europa   Indien   Südkorea
<b>Sprachen</b>	Deutsch            Muttersprache Englisch            Verhandlungssicher Französisch        B1
<b>Branchenkompetenz</b>	Automotive   Banken   Handel
<b>Vertrieb und Digitalisierung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Kontinuierliche jährliche Umsatzsteigerung &gt;5%</li> <li>▪ Verantwortlich für Gesamtumsatz 600-950 Mio. Euro</li> <li>▪ Profitabilitätssteigerungen bis zu 20% in zwei Jahren</li> <li>▪ Verdoppelung EBITDA in 3 Jahren auf 10 Mio. Euro (nur Kaufgebühren)</li> <li>▪ Umstellung analoges B2B-Geschäftsmodell auf 100% digital</li> <li>▪ Entflechtung IT-Struktur und Wechsel auf modulares Set up</li> <li>▪ Umsetzung KI-basierter Lösungen zur Kundenerstkommunikation</li> <li>▪ Digitalisierung KYC-Prozess (u.a. Video-Ident-Verfahren)</li> <li>▪ Einführung voll elektronischer Rechnungsstellung</li> </ul>
<b>Prozessoptimierung und M&amp;A</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prozessverschlanung und -bündelung</li> <li>▪ Erhöhung Span-of-Control auf mindestens 1:7</li> <li>▪ Due Dilligence   Post Merger Integration (PMI)</li> <li>▪ Firmenakquisitionen   Erschließung neuer (Absatz-)Märkte</li> </ul>
<b>Kapital und Finanzen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Cashflow-Optimierung durch API mit Refinanzierungspartnern Kunde</li> <li>▪ Auslastungssteigerung durch Transfer Transport-LKW in LLP-Konstrukt</li> <li>▪ Kostenreduzierungsaktivitäten im Rahmen ISO 14001</li> </ul>
<b>Mobilität</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Bundesweit ggfs. auch europaweit</li> <li>▪ Reisebereitschaft vorhanden</li> </ul>
<b>Verfügbarkeit</b>	Nach Vereinbarung

**Haben Sie Interesse an diesem Kandidaten?** Wir übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Wir arbeiten im Auftrag des Bewerbers. Deshalb ist unser Service für ein einstellendes Unternehmen und für Personalberater auch im Falle einer erfolgreichen Vermittlung **kostenlos**.

Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter [adensam@adensam.de](mailto:adensam@adensam.de)