

## **Anmeldung Life-Seminar**

## "Der Kaufknopf im Kundenkopf"

Verkauft wird nur dann, wenn es gelingt, den richtigen Kaufknopf im Kundenkopf zu drücken. Dieser Kaufknopf sitzt im Unterbewusstsein des Kundenkopfs und wird nur durch starke emotionale Reize ausgelöst. Mehr als 80% aller Kaufentscheidungen werden vom Unterbewusstsein des Kundenkopfs getroffen.

Im neuen Life-Seminar "Der Kaufknopf im Kundenkopf" erfahren sie vom Macher der Service WM, Norbert Beck, die wichtigsten Erkenntnisse moderner Hirnforschung übertragen auf das Thema Verkaufen. Die Inhalte wurden aufgrund seiner Erfahrungen von 14 Jahren Service Weltmeisterschaft mit 7000 Unternehmen und der Analyse der erfolgreichsten Verkäufer/innen dieser Unternehmen sowie der Auswertung von 500.000 Kundenmeinungen bundesweit entwickelt.

Mehr als 10.000 Führungskräfte und Mitarbeiter im Verkauf, Service und Marketing haben die Vorträge und Seminare von Norbert Beck zum Kaufknopf im Kundenkopf bisher erlebt.

Norbert Beck ist Experte für emotionales Verkaufen, Macher der Service Weltmeisterschaft (www.servicewm.de) mehrfacher Buchautor, gefragter Key-Note Speaker und Trainer. Seine im Gabler Verlag erschienen Bücher tragen die Titel "Service ist sexy" und "Hirnlos verkaufen war gestern". Er leitete 3 Jahre den Campus der Fachhochschule für angewandtes Management in Neumarkt und ist einer der renommiertesten Vortragsredner in Deutschland zum Thema emotionaler Service und Resilienz im Kundenkontakt.

Mehr als 150 Presseartikel in renommierten Tageszeitungen sind in den letzten 10 Jahren über Norbert Beck erschienen.



Telefon: 09181 / 320 741

Telefax: 09181 / 320 748 Mobil: 0173 / 58 55 656 **Termin:** 16. September 2021, 10.00 Uhr – 17.00 Uhr

**Ort:** Seminarraum in Neumarkt in der Opf.

**Preis:** 350 € zzgl. gesetzl. Mwst. pro Teilnehmer

Inklusive: Teilnehmerunterlagen, Tagungsgetränke, Verpflegung

zzgl. Übernachtungskosten, wenn nötig (Übernachtungen bitte direkt buchen)

## Anmeldung per Mail an: n.beck@servicewm.de

Hiermit melde ich Persor	nen zum Seminar "Der Kaufknopf im Kundenkopf" an.
Firma:	
Name / Funktion:	
Straße, Nr.:	
PLZ, Ort:	
Telefon:	
Mail:	
Ort, Datum	Unterschrift/Stempel

Telefon: 09181 / 320 741

Telefax: 09181 / 320 748

Mobil: 0173 / 58 55 656