

CR booster

by WSL

PLANNING

ACCUEIL : 8H30

DÉBUT DES WORKSHOPS : 9H00

JOUR 1 WS1

Mindset & Communication personnelle

Mardi 7 et mercredi 8 mars 2023 - G1
Mercredi 8 mars et jeudi 9 mars 2023 - G2

📍 Lieu mystère

JOUR 3 WS3

Attirer des clients

Mardi 21 mars 2023 - G1
Mercredi 22 mars 2023 - G2

📍 Liège

JOUR 5 WS5

L'entretien de vente complexe

Mardi 11 avril 2023 - G1
Mercredi 12 avril 2023 - G2

📍 Louvain-la-Neuve

JOUR 7 WS7 (AM)

L'offre de prix

Mardi 16 mai 2023 - G1
Mercredi 17 mai 2023 - G2

📍 Liège

JOUR 2 WS2

Marketing stratégique

Mardi 14 mars 2023 - G1
Mercredi 15 mars 2023 - G2

📍 Louvain-la-Neuve

JOUR 4 WS4(AM)

Cold Calling

Mardi 4 avril 2023 - G1
Mercredi 5 avril 2023 - G2

📍 Louvain-la-Neuve

JOUR 6 WS6

Attirer des clients

Mardi 25 avril 2023 - G1
Mercredi 26 avril 2023 - G2

📍 Liège

JOUR 8 WS8

Gestion de la vente

Mardi 30 mai 2023 - G1
Mercredi 31 mai 2023 - G2

📍 Louvain-la-Neuve

JOUR 9 WS9

Le réseau de distribution

Mardi 13 juin 2023 - G1
Mercredi 14 juin 2023 - G2

📍 Liège

JOUR 10 WS10

Attirer des clients

Mardi 27 juin 2023 - G1
Mercredi 28 juin 2023 - G2

📍 Louvain-la-Neuve

JOUR 11 WS11

Gestion de la vente

Mardi 4 juillet 2023 - G1
Mercredi 5 juillet 2023 - G2

📍 Liège