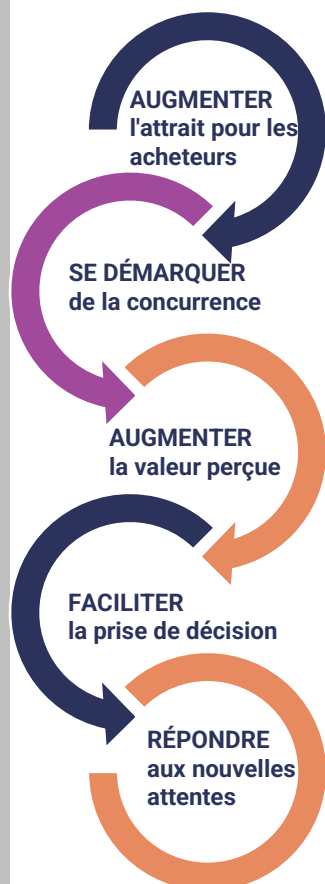


VALORISATION D'ENTREPRISE



EclôRes vous accompagne dans la valorisation de votre entreprise pour attirer les acheteurs potentiels et réussir votre vente avec succès !

Cession d'entreprise : rendez votre affaire attractive



Notre valeur ajoutée

En période de crise, les acheteurs peuvent être plus prudents et sélectifs dans leurs décisions d'achat. Le business staging permet de présenter l'entreprise sous son meilleur jour, de mettre en valeur ses points forts et de créer une image positive qui attirera davantage d'acheteurs potentiels.

En temps de crise, il peut y avoir une augmentation du nombre d'entreprises mises en vente, ce qui entraîne une concurrence accrue sur le marché. Le business staging offre la possibilité de se démarquer de la concurrence en présentant une entreprise bien organisée, propre et attrayante.

Une entreprise bien entretenue et bien gérée est perçue comme ayant une valeur supérieure, même si les chiffres financiers peuvent être affectés par la crise. Le business staging peut aider à améliorer la valeur perçue de l'entreprise, ce qui peut influencer positivement les négociations sur le prix.

Les acheteurs potentiels peuvent se sentir submergés par les informations lorsqu'ils évaluent une entreprise à acheter. Un business staging bien réalisé peut simplifier le processus de prise de décision en présentant clairement les avantages et les opportunités.

les attentes des acheteurs et des investisseurs changent. Le business staging peut permettre d'adapter l'entreprise aux nouvelles demandes du marché et de mettre en avant des aspects qui sont devenus particulièrement pertinents dans le contexte économique actuel.



EcloRes améliore l'apparence et la performance de votre entreprise lorsqu'elle est mise en vente

NOUS MAXIMISONS LES CHANCES DE RÉUSSITE DES TRANSACTIONS

1

Valorisation
Stratégique

2

Adaptation au
Marché Actuel

3

Collaboration
Personnalisée

Notre valeur ajoutée

PRÉREQUIS :

- Vous avez une réelle envie de vendre votre entreprise !
- Vous avez conscience que vous devrez contribuer encore 1 an à la croissance de votre entreprise

LE TEMPS D'ACCOMPAGNEMENT :

Chaque entreprise est unique et son processus de vente est unique également. En moyenne, notre accompagnement dure 11 mois

DES RÉSULTATS ÉPROUVÉS : **100%**

des personnes que nous avons accompagnées ont vendu leurs entreprises.

2 raisons à ce succès :

- Le respect des prérequis tel qu'énoncé ci-dessus
- La sélection des dossiers accompagnés.



Avec EcloRes, Vous augmentez vos opportunités de vente :

Grâce à notre approche stratégique, nous augmentons significativement les opportunités de vente de fonds de commerce. Notre expertise permet de transformer des commerces en difficulté en opportunités d'investissement attractives.

BUSINESS STAGING : UNE OPERATION GAGNANT, GAGNANT

UN PARTENAIRE DE CONFIANCE :

- Nous travaillons en étroite collaboration avec vous. Vous repartirez toujours avec notre analyse, vous permettant d'avoir une vision claire de la situation pour mieux avancer.

UN INVESTISSEMENT RENTABLE :

- Le coût de nos services est abordable et rentable. Il ne dépasse jamais 10% du prix de vente. En investissant dans notre prestation, vous augmentez la valeur de votre entreprise, assurant un retour sur investissement remarquable..
- Dans certain cas, le cout de la prestation est absorbé par la revalorisation de l'entreprise.

Le Premier Rendez-vous est Gratuit :

Le premier pas vers le succès est gratuit ! Profitez de notre rendez-vous initial en visio pour découvrir notre expertise et discuter de la meilleure stratégie pour vendre votre entreprise. Nous intervenons partout en France.*

Contactez EcloRes dès maintenant : Ne laissez pas le temps dévaloriser votre entreprise. Soyez un acteur proactif de votre succès et bénéficiez d'une valorisation unique avec EcloRes.

☎ Appelez-nous au 06 10 84 22 61 ✉ Contactez-nous par mail à contact@eclores.fr

* Premier rendez-vous gratuit en visio, ou présentiel selon le lieu géographique.