

## November Newsletter 2024

#wirliebenabrechnung #wirliebensoftware #wirliebenkennzahlen  
#wirliabennetzwerken

Folgen Sie uns auf [Instagram](#). Hier erfahren Sie noch mehr Abrechnungstipps.



### #wirliebenabrechnung

#### Provisorien

In unserem Newsletter aus September 2023 sind wir bereits auf die Provisorien eingegangen. Wir möchten dieses Thema aufgrund des häufigen Vorkommens in unseren Konzeptgesprächen erneut aufgreifen.

Wir stellen bei Neukunden regelmäßig fest, dass das **BEMA 19** Provisorium geplant wird, aber dieses im Labor nochmals aufwendig charakterisiert oder auch hochglanzpoliert wird. Die Zeitdauer variiert oft, abhängig davon wer das Provisorium herstellt. Egal wer das macht, so stellt diese Leistung dennoch kein einfaches BEMA Provisorium mehr dar und sollte daher in der GOZ mit der **GOZ 2270/5120/5140** berechnet werden. Die ZE Versorgung wird daher automatisch gleichartig und kann mit BEB Chairside-Leistungen nach §9 GOZ ergänzt werden. Dazu gehört u.a. das Individualisieren eines Provisoriums, die Hochglanzpolitur etc.

Während der Anproben hat man in der BEMA die 24c - die Abnahme und Wiederbefestigung der provisorischen Krone als abrechenbare Leistung. In der GOZ gibt es dafür keine Position, aber es darf durchaus auch eine Chairside-Leistung nach der BEB angesetzt werden.

- **BEB XXXX Provisorium überarbeiten und polieren**

Die BEB Positionen werden wie gewohnt nach Stundensatz und Zeitaufwand kalkuliert.

**Unser Tipp:** prüfen Sie in Ihrer Praxis wie das Provisorium hergestellt wird und überdenken Sie Ihre Abrechnung dazu.

**Eine stimmige betriebswirtschaftliche Kalkulation Ihrer Leistungen ist unabdingbar.**

Sie benötigen Unterstützung in der Abrechnung?  
Dann melden Sie sich gerne bei uns.

Sie wünschen ein Abrechnungskonzept?

### #wirliebensoftware

#### Begründungen

Suchen Sie noch regelmäßig Ihre Begründungen individuell je Leistung raus und das kostet Sie viel Zeit?

So könnte es sein.  
Sinnvolle, vollständige und aktuelle Begründungen, die hinter der GOZ Leistung verknüpft sind und direkt vorgeschlagen werden. Wir erledigen das gerne für Sie.

**Wir bieten einen umfangreichen Begründungskatalog für alle gängigen Leistungen und hinterlegen diese in Ihrer Software mit passender Verknüpfung zu den Leistungen.**

Interesse geweckt? Dann melden Sie sich bei uns.

PS: Dafür müssen sie kein aktiver Kunde sein, den wir in der Abrechnung betreuen. Wir optimieren Ihre Software auch gerne unabhängig davon. Nutzen Sie die Chance. Wir freuen uns auf Ihren Anruf oder Ihre Mail.

Sie wünschen ein Abrechnungskonzept und eine noch bessere Einrichtung Ihrer Software?

---

## #wirliebenkennzahlen

### Filterung 01 vs PZR

Ihr Konzept ist es, dass alle Patienten, die zur Erstuntersuchung / Untersuchung zu Ihnen kommen, vorher oder dazu eine Professionelle Zahnreinigung erhalten sollen? Häufig sehen wir, dass die Realität anders aussieht. Daher ist es meist besser das reine Gefühl mit mehr Fakten zu untermauern. Gerne analysieren wir Ihnen Ihre 01/PZR Quote oder andere interessante Kennzahlen.

In dem Bereich steckt unglaublich viel Potential für Ihre Prophylaxe. Der Schlüssel liegt final häufig in der Kommunikation.

Hier geht es zur Analyse Ihrer Kennzahlen

---

## #wirliebennetzwerken

### Ein Beitrag von ieQ-Health

### Personal auch vor Ort in der Praxis gewinnen!

„*Personal ist nicht alles, aber ohne Personal ist alles nichts*“ könnte man in Anlehnung an einen großen deutschen Philosophen sagen. Und im knappen Personalmarkt haben bereits viele Praxen in den vergangenen Jahren ihr Personalmarketing („Recruiting“) richtigerweise stark ausgebaut.

Doch häufig erleben wir, dass ein ganz entscheidender Ort vergessen wird: Ihre Praxis! Denn warum Ihre **offenen Stellen** nicht **genau dort kommunizieren**, wo Ihre Patienten\*innen und Ihr gesamtes regionales Netzwerk wöchentlich durchlaufen?

Neben zielgruppenspezifischen Landing-Pages für das Recruiting und Social Media Kampagnen hat **unser Netzwerkpartner ieQ-health** spezielle Inhalte rund um das Thema Recruiting im Rahmen der **TV-Lösung smile-TV** aufgebaut. Für alle Praxen, die zudem auch eine Praxishomepage bei ieQ-health haben, können so offene Stellen direkt auf der Homepage und auf dem TV-Bildschirm in der Praxis parallel vermarktet werden. Smile-TV ist aber auch ohne Homepage bei ieQ-health problemlos nutzbar.

#### Die 6 Vorteile von smile-TV:

1. Kommunikation wichtiger Praxisdetails, wie z.B. **Stellenangebote, Urlaub, neue Mitarbeiter** u. ä., ansprechend auf dem TV dargestellt. Insbesondere Ihre offenen Stellen erreichen viele Patientinnen und Patienten, **die vor Ort leben und ohnehin schon eine enge Verbindung zu Ihrer Praxis** haben!
2. **Informationen zu Ihren Behandlungen**, damit Patienten über Ihr gesamtes Leistungsspektrum informiert sind und wissen, welche Besonderheiten Sie zu bieten haben
3. **Entertainment und Nützliches**, z. B. Busfahrpläne / Wetter / Tagesschau / Sport / Neuigkeiten etc.

4. **Steigerung der Attraktivität** und **stärkere Identifikation mit Ihrer Praxis** durch ein zeitgemäßes Ambiente und modernes Infotainment – dies sorgt für positivere Patientenerfahrungen und Stressreduktion durch Ablenkung
5. eine **geringere Notwendigkeit, das Wartezimmer mit aktuellen Zeitschriften** oder ähnlichem auszustatten
6. **einfaches Plug & Play** – unseren vor konfigurierten Mini-Computer einstecken, verbinden und los geht's

Ideal kombinierbar ist smile-TV mit der **3D-Beratungslösung smile-3D**, die mit über 50 Beratungsanimationen rund um die Zahnmedizin und KFO die Bestandspatientenberatung erleichtert und durch **bessere Vermarktung der eigenen Leistungen die HKP-Quoten erhöht**.

Weitere Infos zu den Homepage-Lösungen sowie smile-TV und smile-3D finden Sie auf der Homepage von ieQ-health <https://www.ieq-health.de/>

[zur Homepage ieQ Health](#)

Bald steht der erste Advent vor der Tür. Wir wünschen viel Freude beim Dekorieren der Praxis oder Ihrem zu Hause.

Herzliche Grüße,

Ihre Christiane Berger mit dem gesamten dentkonzept Team

**dentkonzept**

### **dentkonzept GmbH**

Postanschrift:

Friedrichstraße 17 C, 61476, Kronberg im Taunus

**Büroanschrift:**

**Katharinenstraße 4, 61476 Kronberg**

Tel. 06173-3383-700

[info@dentkonzept.net](mailto:info@dentkonzept.net)

**Partner von Deutschlands großer Kreativspendenstiftung It's for Kids**

Diese E-Mail wurde an {{contact.EMAIL}} gesendet.

Sie haben die E-Mail erhalten, weil Sie sich für den Newsletter angemeldet haben.

[Abbestellen](#)

