

Sales Manager

als Freiberufler:in oder Student:in

Du bist bereit, neue Perspektiven zur Lösung der deutschen Fachkräfteproblematik zu entwickeln? Dann komm in unser Team und Sorge gemeinsam mit uns dafür, dass spannende internationale Talente und aufregende Unternehmen zukünftig unkompliziert zusammenfinden.

Deine Aufgaben:

- Verantwortung für den Aufbau eines Vertriebsnetzwerkes - du begeisterst Unternehmen vom 4EIGN Talents Programm
- Entwicklung von innovativen Wegen in der Ansprache von Unternehmen
- Teamarbeit und gemeinsame Weiterentwicklung unserer Dienstleistungen

Dein Profil:

- Kommunikationsstärke, Aufgeschlossenheit und Kontaktfreude
- Seriosität und Verbindlichkeit
- Organisationsfähigkeit und Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen
- Begeisterungsfähigkeit und Kreativität
- Erfahrungen im Vertrieb wünschenswert

Was wir dir bieten:

- Ein faires und erfolgsorientiertes Vergütungsmodell, was sich komplett nach deiner Arbeitsweise und deinen Zielen orientiert – arbeite von wo du willst, wann du willst und so viele Stunden du willst
- Ein verantwortungsvolles Tätigkeitsfeld, in dem du dich selbst organisieren und eigenständige Lösungsansätze finden kannst
- Die Chance, eine attraktive Perspektive in einem innovativen Startup zu erarbeiten



Du bist interessiert?

Dann schicke uns deine Unterlagen und ein kurzes Bewerbungsvideo an talents@4eign.de

Frederik freut sich auf deine Bewerbung!