



LIEBLINGSLEBENSGEFÜHLS-
MANUFAKTUR

DIE VIER STADIEN DES UNTERNEHMENSWACHSTUMS - DEINE MEILENSTEINE

Quelle: Marisa Murgatroyd - liveyourmessage.com

INS BLAUE
0-30.000€ pro Jahr

KLÄRE:

- Was tust du genau und in welcher Nische bist du tätig?
- Definiere zumindest eine klare Personengruppe, die du erreichen willst und kannst
- Definiere ein klares Problem, das du mit deinem Angebot löst

STRATEGIE:

- Konzentriere dich auf 1:1 Arbeit, wenn Du Coach oder persönlicher Dienstleister bist
- Wenn du ein physisches Produkt verkaufst, konzentriere dich auf persönliche Gespräche mit potenziellen Kund*innen
- Setze auf viele Gespräche, um zu verstehen, was Deine potenziellen Kund*innen wirklich wollen und brauchen
- Produziere nicht zu früh Produkte, die an viele (anonyme) Menschen gehen
- Lass dich bei deiner Strategiefindung begleiten, bleib in Supervision

RUF MICH AN
30.000€ bis 250.000€

KLÄRE:

- Kläre, für wen du idealerweise arbeiten möchtest - und das ultimative Ergebnis, das du anbietest
- Entwickle deine Marke, um dich klar von Mitbietern zu unterscheiden
- Lerne, über dein Angebot so zu sprechen, dass du Menschen sofort begeisterst

STRATEGIE:

- Konzentriere dich weiter auf 1:1-Arbeit und erhöhe deinen Wert und die Klarheit deiner Angebote, indem du deine Kund*innen immer besser verstehst
- Entwickle ein klares „Ruf mich an“-Angebot, das Menschen froh zum Hörer greifen lässt.
- Schreibe Fallbeispiele auf und sammle Kundenstimmen
- Beginne erste Gruppenprogramme zu entwickeln

DIE GROSSE LISTE
250.000€ bis 1 Mio.

ZU KLÄREN:

- Entwickle Marketing-Inhalte und eine Sprache, die Deine Nische und Deinen „Tribe“ auf ideale Weise ansprechen
- Bringe deine Markenstimme und Deinen Stil in alle Materialien ein, die Du hast
- Überlege, welche (2-3) Kanäle du intensiv für dein Marketing nutzen willst

STRATEGIE:

- Beginne damit, Produkte zu entwickeln, die deine direkte Anwesenheit nicht mehr brauchen
- Entwickle attraktive „Freebies“, für die du Mailadressen bekommst
- Erhöhe deine Preise für die 1:1-Arbeit (5.000 bis 10.000€)

AUTORITÄT
1 bis 5 Millionen

ZU KLÄREN:

- Überlege ein professionelles Re-Branding, das dich als die Top-Expertin am Markt für dein Thema etabliert
- Erwerbe Meisterschaft darin, deine Botschaft und deine Marke in jedem Text auszudrücken, den du nach außen trägst
- Baue dir ein schlüssiges, ganz stringentes Ganzes, das zu dir und deiner Marke passt

STRATEGIE:

- Erschaffe niedrigpreisige, hochwertige Produkte (7 bis 497€), die Menschen einen ersten Eindruck von Deiner Arbeit vermitteln und sie zu „warmen“ Kunden machen
- Erschaffe hochpreisige Angebote, bei denen Menschen mit dir intensiv persönlich zusammenarbeiten können (ab 20.000€)
- Suche dir „berühmte“ Kund*innen, die deine Autorität und Glaubwürdigkeit erhöhen.





LIEBLINGSLEBENSGEFÜHL-
MANUFAKTUR

INS BLAUE
0-30.000€ pro Jahr

GELD:

- Arbeite an deiner Fähigkeit, im 1:1-Gespräch zu verkaufen
- Sprich zwei bis fünf Mal pro Woche mit potenziellen Kund*innen und übe dich im Aussprechen von Angeboten und Preisen
- Höre gut auf die Bedürfnisse deiner Klient*innen und sei bereit, deine Angebote an diese Bedürfnisse anzupassen
- Nimm das Sammeln von Erfahrungen (erst einmal) wichtiger als das Erzielen eines hohen Einkommens

DEIN „TRIBE“:

- Geh so schnell wie möglich in direkten, persönlichen Gesprächskontakt
- Frage deine potenziellen Kund*innen nach ihren Bedürfnissen und Wünschen
- Fokussiere dich voll und ganz auf 1:1 Verkaufsgespräche

RUF MICH AN
30.000€ bis 250.000€

GELD:

- Entwirf ein bis drei Angebote, die du Kund*innen nacheinander anbieten kannst
- Bitte deine Existierenden Kund*innen darum dich weiterzuempfehlen
- Erhöhe deine Preise, indem du den Wert abbildest, den du lieferst und nicht die Zeit (in Stunden)

DEIN „TRIBE“:

- Beziehe Deine Kund*innen ein, wenn Du Produkte entwickelst und verbesserst.
- Beginne mit 2 bis 3 Marketing-Strategien wie zum Beispiel:
 - Vorträge
 - Netzwerktreffen
 - Facebook-Gruppen
 - Gastbeiträge in Blogs

DIE GROSSE LISTE
250.000€ bis 1 Mio.

GELD:

- Entwickle niedrigpreisige Pakete/Produkte, die es Menschen einfach machen, ja zu deinem Angebot zu sagen (197 bis 997€).
- Sorge dafür, dass du immer einen logischen „nächsten Schritt“ im Angebot hast, um deine Kund*innen weiter glücklich an dich zu binden

DEIN „TRIBE“:

- Versorge die Menschen auf deiner Email-Liste verlässlich mit guten Inhalten, um sie zu wirklichen Fans zu machen
- Beginne mit 2 bis 3 breit aufgestellten Marketing-Strategien wie zum Beispiel:
 - Facebook Ads
 - Email-Marketing
 - Webinare
 - Onlinekongresse
 - Blogs
 - Gastauftritte bei Veranstaltungen
- Mach zwei bis drei Mal pro Jahr eine Aktion, die Deine Email-Liste deutlich wachsen lässt und verbinde dich mit Joint Venture Partnern

AUTORITÄT
1 bis 5 Millionen

GELD:

- Arbeite an der dritten Stufe deiner Angebotsspirale und entwickle weitere Spiralen
- Engagiere dir ein Team, das Kundenanfragen annimmt und aktiv potenzielle Kund*innen kontaktiert
- Entwickle 1 bis 5 Geschenke, die du zu deinen Produkten als Bonus dazugeben kannst
- Entwickle automatisierte Selbstläufer-Funnels, die zu deinen Angeboten führen

DEIN „TRIBE“:

- Werte deine Kanäle aus und überprüfe ihren Erfolg
- Nimm weitere Marketing-Kanäle hinzu
- Verwende 2 bis 3 der folgenden Marketing-Strategien:
 - SEO
 - Wettbewerbe
 - Pressearbeit
- Arbeite an deiner Omnipräsenz, indem du Inhalte mehrfach verwertest
- Arbeite an High-End Joint Venture Partnerschaften



INS BLAUE
0-30.000€ pro Jahr

GEWOHNHEITEN:

- Mach dir den Wert deiner Zeit und Aufmerksamkeit bewusst und fokussiere dich auf das, was jetzt am wichtigsten ist
- Male dir einen idealen Tages-, Wochen-, Monats- und Jahresablauf aus.

UMGEBUNG:

- Erschaffe dir einen aufgeräumten Arbeitsplatz, an dem du dich ungestört konzentrieren und fokussieren kannst.
- Sorge dafür, dass Schlaf, gutes Essen und Bewegung Platz in deinem Zeitplan haben

FÜHRUNG UND SELBSTFÜHRUNG:

- Umarme deinen Wert, deine Einzigartigkeit und deine Superkraft, damit du deine Angebote voller Selbstbewusstsein anbieten kannst
- Übernimm 100% Verantwortung für dein Leben

UNTERSTÜTZUNG:

- Umgib dich mit positiven Menschen, die an dich glauben und die verstehen, was du zu tun versuchst
- Lerne, um Hilfe und Unterstützung zu bitten
- Hol dir jemanden, der einen Außenblick hat und dir hilft, deine Pläne zu evaluieren

RUF MICH AN
30.000€ bis 250.000€

GEWOHNHEITEN:

- Entwickle eine Wochenroutine für dein Marketing und Deine Verkaufsaktivitäten
- Blockiere dir täglich Zeit für die Arbeiten in deinem Unternehmen, die schwer sind aber wirklich Effekte bringen

UMGEBUNG:

- Entwickle Abläufe und Systeme, die wie geschmiert laufen
- Investiere in Hard- und Software, die dir deine Abläufe erleichtert

FÜHRUNG UND SELBSTFÜHRUNG:

- Gewöhne dich daran, sichtbar und verwundbar zu sein.
- Umarme das, was dich von anderen unterscheidet - ohne Scham oder negatives Urteil

UNTERSTÜTZUNG:

- Nimm dir eine gute Mentorin, die dir hilft, dein Unternehmen gut auf Schiene zu setzen
- Hol dir Hilfe für die Aufgaben des täglichen Lebens (Putzfrau, Babysitter, persönliche Assistenz)
- Delegiere alle Aufgaben, die ca. 15€ pro Stunden kosten, an andere, damit du Aufgaben erledigen kannst, die 1.500€ pro Stunde bringen.

DIE GROSSE LISTE
250.000€ bis 1 Mio.

GEWOHNHEITEN:

- Lerne, langsamer zu werden um (insgesamt) schneller zu sein
- Kümmere dich gut um dich und dein Wohlbefinden
- Lege Zeiten fest, in denen du Emails beantwortest und auf Social Media unterwegs bist - und geh den Rest der Zeit weg von dieser Zerstreuung

UMGEBUNG:

- Sorge dafür, dass deine Online- und Social-Media Präsenz professionell rüberkommt
- Kauf dir einen zweiten Computer-Screen, ein professionelles Mikrofon, ergonomische Arbeitsmöbel und eine gute Beleuchtung, damit du schneller, effizienter und professioneller wirst und nicht zu schnell ermüdest.
-

FÜHRUNG UND SELBSTFÜHRUNG:

- Mach dich mit dem Gedanken vertraut, tausenden von Menschen zu dienen und einen ganz großen Einfluss zu nehmen
- Lerne, gut mit Fehlern, mit Kritik und mit deinen Schwächen umzugehen und auch in herausfordernden Situationen geerdert zu bleiben.

UNTERSTÜTZUNG:

- Mach ernst mit einem guten Team und guter Mentorenschaft. Delegiere!

AUTORITÄT
1 bis 5 Millionen

GEWOHNHEITEN:

- Plane lange Phasen der Regeneration nach Phasen intensiver Arbeit ein
- Plane mindestens einen „Unplugged“-Tag pro Woche ein und übe dich im Nichtstun
- Plane immer wieder 3 bis 14 Tage ohne Internet ein

UMGEBUNG:

- Investiere in einen Gesundheitscoach oder Personal Trainer, um körperlich wirklich fit zu bleiben
- Trenne Beruf und Privat durch einen externen Arbeitsplatz

FÜHRUNG UND SELBSTFÜHRUNG:

- Engagiere dir ein Team, das die täglichen Arbeiten selbständig erledigen kann - Du bist nur noch der strategische Kopf
- Werde zur Führerin und verlasse die Rolle der Managerin

UNTERSTÜTZUNG:

- Finde eine tolle Mastermind-Gruppe, in der du nicht die beste in der Gruppe bist
- Hör mit allem auf, das du um 50€ pro Stunde an andere delegieren kannst. Und mit allem, das nicht in deiner Genie-Zone liegt.

