



Gesprächsbooster

Video 1: Feinschliff

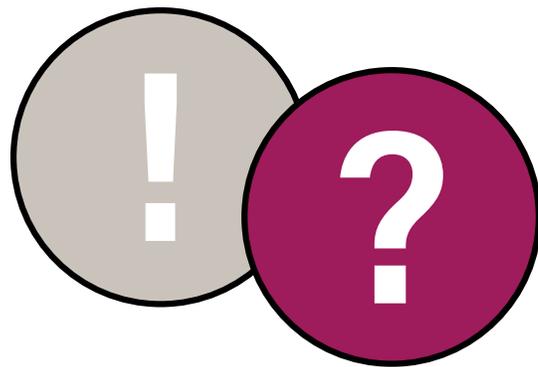
Deine Schritt für Schritt Anleitung

- wie du deine Entschlossenheit steigerst
- die 5 Satz-Methode für deinen Gesprächsleitfaden nutzt
- und mit der Sie-Ich-Wir-Formel deinen Gesprächspartner überzeugst



Workbook: Gesprächsbooster

Entschlossenheit
steigern!



Wie du deinen
Gesprächsleitfaden
konzipierst?

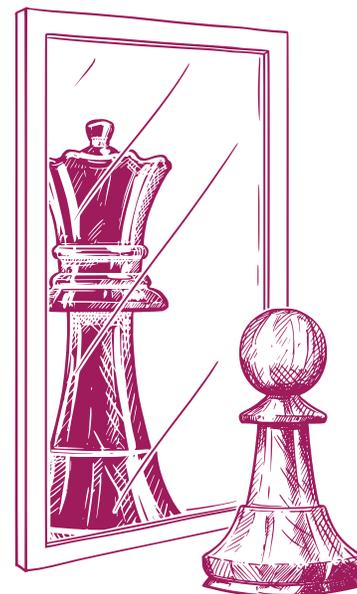


Video 1: Feinschliff

Wie du deine Entschlossenheit steigerst:

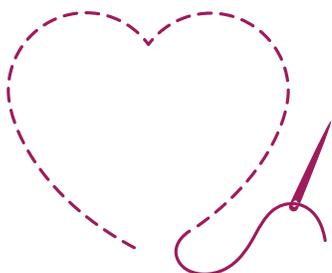
Deine Entschlossenheit wächst mit deiner positiven Vorstellung, wohin dich dein Vorhaben bringt und mit der Sicherheit, dass du gut vorbereitet bist.

Mal dir das Beste aus, das du dir vorstellen kannst! Wie wird dein Leben sein?



Gesprächsleitfaden:

An deiner guten Vorbereitung hast du bereits ausführlich gearbeitet. Jetzt machen wir den Feinschliff. Du hast geübt die Argumente laut auszusprechen und auf die Bedürfnisse deines Verhandlungspartners einzugehen.



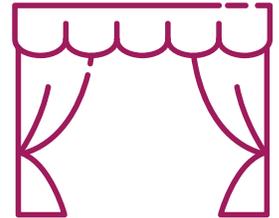
Damit dein Gesprächsablauf klappt, gebe ich dir die 5-Satz-Methode aus der Rhetorik der Antike in Verbindung mit der Sie-Ich-Wir-Formel an die Hand. Damit machst du klar, dass du den anderen verstehst(Sie), bringst deine Argumente vor (Ich) und schaut gemeinsam in die Zukunft (Wir).



Video 1: Feinschliff

Beispiel:

Die 5 Satz-Methode besteht aus drei Schritten, wie die drei Akte in einem Theaterstück.



1. Schritt:

Einstiegssatz (Warum spreche ich?) = Sie

Vielen Dank, dass Sie sich heute die Zeit nehmen, mit mir über meine Entwicklung und mein Gehalt zu sprechen. Ich weiß, Ihnen ist eine kosten- und termintreue Abwicklung der Projekte sehr wichtig.

2. Schritt:

Erklärungssatz 1 (Was ist?) = Ich

Seit meinem Start habe ich x, y, z an zusätzlichen Aufgaben und komplexere Projekte übernommen. Dabei arbeite ich selbständig, stimme Themen über Abteilungsgrenzen ab und leite Praktikanten an. Kosten und Termine habe ich immer eingehalten.

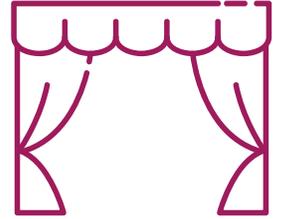
Erklärungssatz 2 (Was müsste sein?) = Ich

Damit trage ich zum Erfolg der Firma bei und stelle mir ebenfalls eine angemessene Wertschätzung meiner Leistungen und meines Engagements vor.



Video 1: Feinschliff

Beispiel:



2. Schritt:

Erklärungssatz 3

(Wie lässt sich das erreichen?) = Ich

Eine Gehaltserhöhung in Höhe von X € ist aus meiner Sicht angebracht!

Achtung: denk an den Verhandlungsspielraum und gehe hier mit deiner Top-Forderung rein.

3. Schritt:

Folgerung

(Aufforderung zum Handeln) = Wir

Ich freue mich, dass Sie die Einschätzung meiner Leistung teilen und wir uns auf meine Gehaltserhöhung von Z € geeinigt haben. Lassen Sie uns auch zukünftig erfolgreich die nächsten Projekte bearbeiten.



Video 1: Feinschliff

So jetzt bist du dran! Passe das Beispiel auf deine Situation und Argumente mit deinen Worten an.



A series of ten horizontal grey rectangular boxes stacked vertically, intended for writing notes or reflections.



Video 1: Feinschliff

Habe auch für die **Einwände** aus Modul 3 deinen passenden 3. Schritt, also die **Folgerung** parat. Zum Beispiel:



"Ich freue mich, dass Sie die Einschätzung meiner Leistungen teilen. Wenn Sie die Gehaltshöhe nicht entscheiden können, dann lassen Sie uns doch gemeinsam ein Gespräch mit XYZ führen, um ihn/sie von einer Gehaltserhöhung zu überzeugen. Wann würde das gehen?"

Eight empty rectangular boxes for writing a response.



Video 1: Feinschliff

Weiterer Platz für deine Formulierungen:



Area for writing your formulations, consisting of ten horizontal grey bars.

