

# Beraterprofil

## Carsten Fricke



- 1969 geboren in Braunschweig
- Industriekaufmann (IHK) / Fernstudium BWL (AfW)
- Interner Auditor (DEKRA)
- Vertriebstrainer (ThyssenKrupp)
- Mediator (Bundesverband MEDIATION e. V.)
- Zertifizierter Diversity Manager
- Führungserfahrung seit 1997
- Arbeitgeber im Konzern und Mittelstand
- Fachliche und Disziplinarische Führung > 100 MA
- Umsatz- und Budgetverantwortung > 15 Mio. Euro

### Branchenunabhängige Leistungen :

- Unternehmensberatung
- Interim-Management
- Systemisches Führungskräfte Coaching
- Beratung und Support von „Start Ups“
- Durchführung von Trainings / Schulungen
- Mediation in Konfliktsituationen

### Arbeitsbereiche:

- Führung & Organisationsentwicklung
- Innovation, Wachstum & neue Geschäftsmodelle
- Kalkulation und Pricing
- Operations-Management
- Restrukturierung
- Strategieentwicklung
- Vertrieb

### Soft Skills:

- Empathisch
- Kommunikativ
- Pragmatisch
- Nachhaltig
- Humorvoll

KONTAKT: Tel. +49 (0) 5331 / 703 16 18 oder [Info@Funditus-Consulting.de](mailto:Info@Funditus-Consulting.de)

## **Beispielhafte Leistungsübersicht:**

### **Sparring auf Leitungsebene**

- Reflektion der Führungskraft, Selbstbild vs Fremdbild
- Kommunikation
- Führung & Organisation und Strategieentwicklung

### **Durchführung von Schulungen**

- Angebotserstellung
- Kalkulation
- Mitarbeiterführung
- Vertrieb

### **Systemisches Führungskräfte Coaching**

- Weiterentwicklung als Führungskraft
- Unterstützung in herausfordernden Situationen (Mitarbeiter oder Kunden etc.)
- Eigene Arbeitsorganisation

### **„Auditierung“ bestehender Prozesse**

- Identifizierung von Optimierungen im Bereich Kosten und Marge, sowie reibungsloser Leistungserbringung intern und extern

### **Unterstützung bei der Produktentwicklung**

- Entwicklung neuer Geschäftsfelder
- Erweiterung vorhandener Geschäftsfelder zur Kundenneugewinnung bzw. Kundendurchdringung

### **Unterstützung in der Angebotserstellung**

- Analyse der Ausschreibungstexte
- Begleitung von Kalkulationen
- Unterstützung bei Verhandlungen