

---

# TOP-TIPPS

**VON SELBSTSTÄNDIGEN  
FÜR SELBSTSTÄNDIGE  
(ODER DIE ES NOCH WERDEN WOLLEN)**

---



# S wie Selbstständig

In den letzten Wochen habe ich im Rahmen meiner Instagram Mini-Serie "S wie Selbstständig" viele talentierte Frauen interviewt, die erfolgreich ihr eigenes Business rocken. Sie geben darin u.a. ihre 3 TOP-Tipps zur Selbstständigkeit. Lies hier, welche das sind und lass dich inspirieren.

*Mehr über die Mini-Serie erfährst du hier:  
[www.instagram.com/claudiaroesner\\_textdna](http://www.instagram.com/claudiaroesner_textdna)*

---

## **BLEIB DRAN – ZEIGE DURCHHALTEVERMÖGEN**

„Geh in dich, ob du das Durchhaltevermögen hast. Ein Business aufzubauen kann sehr lange ziemlich frustrierend sein. Im schlimmsten Fall, bevor es sich auszahlt. Nur wer durchhält und sich immer wieder weiterentwickelt, wird langfristig auch Erfolg haben.“

„Durchhaltevermögen. Man sollte sich nicht so schnell aus dem Konzept bringen lassen. Auch, wenn es mal aussichtslos erscheint.“

„Durchhaltevermögen ist gerade dann wichtig, wenn es mal nicht so läuft. Nutze gerade diese Phasen um Dir Gutes zu tun und neue Energie zu schöpfen.“

## **SELBSTMANAGEMENT & ORGANISATION**

„Vor dem Start einen genauen Plan machen. Nicht nur über seine Leistungen und Ziele, sondern was zusätzlich alles erledigt werden muss in Bezug auf das Finanzamt, ob ein Steuerberater nötig ist und alles andere, was rechtliche Aspekte betrifft.“

„Selbstorganisation und ein gutes Zeitmanagement sind Key!!!“

„Hol Dir Hilfe. Du musst nicht alles alleine schaffen, sei es durch eine Mastermind, einen Coach, Onlinekurse, etc.“

# S wie Selbstständig

## **FINANZIELLES & INVESTITIONEN**

„Wenn die Möglichkeit (durch einen Arbeitslosengeldanspruch) besteht, auf jeden Fall den Gründerzuschuss beantragen. Das gibt gerade am Anfang etwas Sicherheit und nimmt Druck raus. Auch die Beratungen, die man an dieser Stelle erhält z.B. von einem Unternehmensberater sind überaus wertvoll.“

„Plane Investitionen in deine Kalkulation mit ein. Das sind eigentlich zwei Tipps: Kalkuliere Deine Preise anhand Deiner Zahlen und plane Deine Investitionen für Weiterbildung, Mitarbeiter, Marketing etc. direkt mit ein.“

## **PREISKALKULATION – KENNE DEINEN WERT!**

„Sich nicht unter Wert verkaufen! Das sehe ich leider immer wieder: Gerade beim Start sind viele mit unglaublich niedrigen Stundensätzen unterwegs. Es geht um Zeit, die jemandem zur Verfügung gestellt wird und die ist ihr Geld wert – ganz egal ob Anfänger oder alter Hase.“

„Und verkaufe Dich niemals darunter! Glaub mir, ich spreche hier aus Erfahrung: je kleiner mein Stundensatz war, desto weniger Respekt wurde mir seitens der Kunden entgegengebracht. Außerdem ist Deine Zeit wertvoll. Verschenke sie nicht, denn Du hast nur dieses eine Leben!“

„Verkaufe dich nicht unter deinem Wert. In unserer Arbeit stecken immer viel Mühe und Herzblut und das sollte von Kunden honoriert werden. Ich dachte anfangs immer, dass es nur auf die Referenzen ankommt, doch ich habe gemerkt, dass dann die Arbeit vom Kunden nicht mehr so wertgeschätzt wird.“

## **SICHTBARKEIT**

„Sichtbarkeit ist ein ganz wichtiger Punkt! Niemand steht Schlange und überhäuft einen am Anfang mit Aufträgen – wie auch, wenn man nicht gefunden wird. Also: Website, Social Media, Netzwerken!“

# S wie Selbstständig

## **NETZWERK: SUCH DIR GLEICHGESINNTE, TAUSCHE DICH AUS**

„Such dir Gleichgesinnte! Entweder über entsprechende Gruppen in Social Media, oder auch in Coworking Spaces, bei MeetUps etc.“

„Sich mit anderen Selbstständigen und GründerInnen zu vernetzen und auszutauschen. Gegenseitig ermutigen, weiterhelfen und zusammenarbeiten.“

„Mit anderen Selbstständigen austauschen. Nicht nur, dass man hilfreiche Tipps bekommt, man erfährt auch die Sorgen der anderen und fühlt sich dann doch wieder in einer Gemeinschaft. Es erweitert auch das Netzwerk und man kann sich gegenseitig helfen und auch weiter empfehlen, denn es bieten ja nicht alle das Gleiche an. Instagram Accounts wie Text-DNA, instafootprint usw. machen dann auch nochmal zusätzlich Mut und geben informativen Input.“

## **FINDE DEINE LEIDENSCHAFT & VISION**

„Mach dich nur mit etwas selbstständig, das dir wirklich langfristig Freude bereitet.“

„In meinen Coachings erlebe ich immer wieder, wie wichtig die Vision ist. Frage dich selbst: „Wofür brenne ich?“ „Was lässt mein Herz höher schlagen?“ „Welchen Sinn sehe ich persönlich darin?“. Aus einer klaren Vision lassen sich die richtigen Strategien und Maßnahmen ableiten.“

## **SETZE VERTRAUEN IN DICH & DEINE FÄHIGKEITEN**

„(Selbst)-Vertrauen bedeutet für mich, darauf zu bauen, dass du immer zur richtigen Zeit mit der richtigen Energie am richtigen Ort bist.“

„Keine Angst haben und an sich selbst glauben. Was kann denn im schlimmsten Fall passieren? Das Schlimmste ist wohl, wenn man sich selbst eingestehen muss, ok ich hab mich überschätzt oder bin das Ganze falsch angegangen. Die Welt geht davon nicht unter und im schlimmsten Fall sucht man sich wieder einen fest angestellten Job. Meine Schonfrist geht bis Ende des Jahres - dann werde ich Bilanz ziehen, wie glücklich bin ich mit meiner Selbstständigkeit, werde ich das weiter machen oder eher nicht. Eventuell gebe ich mir auch noch etwas mehr Zeit, da mir viele Selbstständige geraten haben, die Bilanz erst nach 2 Jahren zu ziehen.“

# S wie Selbstständig

## **SEI MUTIG!**

„Sei mutig! Es wird immer wieder Personen geben, die dir davon abraten. Zu wenig finanzielle Sicherheit, teure Versicherungen, Haftungsrisiko, DSGVO, woher die Kunden bekommen, etc. – all diese „Argumente“ wirst du immer wieder hören. Die haben auch irgendwo Berechtigung. Aber: wenn du dich immer nur auf das Negative fokussierst (egal bei was), wirst du nie vorankommen. Leg deinen Fokus darauf, was du machen möchtest und zieh das durch. Stehst du vor einem Problem, fang nicht an zu jammern, sondern finde einen Weg, es zu lösen!“

„Traue Dich, Dinge auch mal anders zu machen. Deine Ideen sind nicht ohne Grund in Deinem Kopf. Sie wollen leben! Und traue dich auch mal “nein” zu sagen. Es ist Dein Business, Deine Zeit, Dein Leben.“

## **RAUS AUS DER THEORIE, REIN IN DIE PRAXIS**

„Sich während des Studiums zu trauen ein Gewerbe anzumelden, das ist die beste Übung Gelerntes zu vertiefen und anzuwenden, aber auch zu merken, an welchen Stellen man sich selbst noch etwas beibringen muss!“

„Ich würde immer wieder nebenberuflich starten (es sei denn man hat ein fettes Finanzpolster) – die finanzielle Sicherheit am Anfang ist Gold wert. Auch wenn es phasenweise wirklich sehr stressig sein kann, da die Zeit einfach immer knapp ist.“

## **KOMM INS TUN - LEG LOS!**

„Komme aus Deinem Kopf heraus und mache! Wir neigen dazu, Dinge viel zu lange zu überdenken. Dabei ziehen die wundervollen Möglichkeiten, die wir in der Zeit ergreifen könnten, an uns vorbei. Träumen allein bringt uns aber nicht ans Ziel - es ist der Schweiß, die Tränen und das Blut.“

„Nicht alles bis ins kleinste Detail zu überdenken und planen, sondern einfach mal loslegen und machen. Ein Segelboot, das mal in Fahrt ist, lässt sich leichter steuern und kommt eher zum Ziel als eines, das noch immer im Hafen ankert. Eine Kursänderung kann man, falls nötig, später immer noch vornehmen.“

# S wie Selbstständig

„Fang an! Reden, Planen und Wünschen ist toll. Aber irgendwann musst du auch anfangen. Nur Reden bringt da wenig. Plan dich nicht verrückt, mach einfach mal. Wird schon schief gehen. ;)“

„Einfach machen, nicht zu lange alles überdenken, weil wir immer irgendeinen Grund finden, warum jetzt der falsche Zeitpunkt ist - und dann nie starten.“

Die wichtigsten TOP 3:

1. Machen
2. Machen
3. Machen

