



Stellenausschreibung: Student*in – B2B Sales

Bei KONVOI entwickeln wir ein mobiles, präventives Sicherheitssystem für geparkte LKW im Straßengüterverkehr. Mit optimierten Radarsensoren erzeugen wir um den LKW einen Detektionsbereich, welcher es uns ermöglicht Bewegungsmuster unerwünschter Personen zu erkennen und zielgerichtet Gefahrenabwehrmaßnahmen einzuleiten. Unsere Sicherheitslösung ist eine Marktneuheit und führt deshalb zu spannenden, herausfordernden Vertriebsgesprächen. Wir arbeiten derzeit in einem kommunikativen, elfköpfigen Team mit Hochdruck an Markteinführungen und benötigen dafür deine Unterstützung!

Deine Aufgaben & Fähigkeiten:

- Lust Neues zu lernen und auch mal an deine Grenzen zu stoßen (wie wir übrigens auch)
- Offenheit und Motivation direkte Vertriebsgespräche zu führen
- Schnelle Auffassungsgabe, um Sachverhalte zu erkennen und Chancen zu identifizieren
- Erste Vorerfahrungen mit CRM Tools z.B. Pipedrive sind ein Plus
- Zusammenarbeit mit den Gründern und unserem Vertriebsmentor zu allen Vertriebsaktivitäten

Was wir bei KONVOI haben:

- Spaß am Arbeitsalltag, der vor allem durch viele Freiheiten bestimmt ist (unser großer Antrieb)
- Aufbau eines jungen, dynamischen Unternehmens mit eigener Kultur
- Begeisterung für Neues und Offenheit für Veränderungen
- Transparente Kommunikation und Ehrlichkeit sind unsere Stärken
- Offene Büros und alle Vorzüge der Gründernetzwerke [StartUp Dock](#), [HK100](#) und [Digital Hub Logistics](#)

Idealerweise hast du Lust, dich in einem unabhängigen, internationalen Team auszuprobieren und im Rahmen deines Studiums mit einem Praktikum oder Werkstudium durchzustarten. Melde dich einfach bei uns mit einer E-Mail, per WhatsApp oder rufe direkt bei uns an. Wir freuen uns auf deine Geschichte und dein Interesse bei uns mitzuwirken. Wir bringen dir KONVOI gerne näher und freuen uns von dir zu hören.